

MANAGER
BUSINESS FORUM

Catálogo de Expositores

Barcelona 2017

Forum Finanzas

Forum Marketing y Ventas

Forum RR.HH.

Iniciativa:

interbannetwork

TODA EMPRESA NECESITA UN LÍDER. ESTE ES EL SUYO

NUEVO BMW SERIE 5



Contáctenos en el 900 357 902 o venta.empresas@bmw.es
Consumo promedio: desde 1,9 hasta 7,4 l/100 km. Emisiones de CO₂: desde 46 hasta 169 g/km.



¿Te gusta conducir?

Manager Business Forum

- **Dirección:** C/ Ulises 108, 1ª Planta
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Contacto:** Cristina López
- **Email:** cristina.lopez@interban.com
- **Web:** managerforum.com
- **Facebook:** facebook.com/InterbanNetwork
- **Twitter:** twitter.com/Manager_Forum
- **Linkedin:** goo.gl/6fzu85

Manager Business Forum

La necesidad de una gestión óptima del tiempo en tu responsabilidad como directivo de una mediana y gran empresa, te obliga a ser muy selectivo con el contenido que puede aportar valor para desempeñar tu función directiva.

Manager Business Forum a través de sus eventos y perfiles sociales, te propone una forma ágil y amigable de estar al día sobre técnicas y estrategias de las principales áreas de dirección. Queremos ayudarte a conocer las mejores experiencias que otros directivos, consultores o especialistas puedan aportarte.

Eventos | Contenido y Networking

Manager Business Forum te propone actividades segmentadas para tu perfil directivo en las que puedes encontrar el conocimiento y la actualidad necesaria para optimizar la gestión en tu función directiva. Reuniones llenas de “Contenido y Networking”, en las que podrás compartir tus inquietudes y pensamientos con colegas de profesión de otras importantes empresas.

Nos acercamos a ti, celebrando Manager Business Forum en las principales capitales de negocio, Madrid, Barcelona, Bilbao y Valencia, facilitándote así el acceso al mayor evento para directivos organizado en nuestro país.

Redes Sociales | Contactar y Compartir

Nuestra cuenta de Twitter y nuestro grupo en LinkedIn están a tu disposición para hacer crecer tu red profesional. Comparte con nosotros y con otros Managers y creceremos juntos. Opina, participa, informa y conecta a través de nuestra red social.



interbannetwork

Interban Network

- **Dirección:** C/ Ulises 108, 1ª Planta
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Contacto:** Cristina López
- **Email:** cristina.lopez@interban.com
- **Web:** interbannetwork.com
- **Facebook:** facebook.com/InterbanNetwork

Interban Network: el Valor de los Contenidos

Somos una agencia de marketing de contenidos.

Especialistas en los mercados b2b para los que generamos contenidos informativos/formativos en cualquier soporte en el que los directivos de las empresas están acostumbrados a acceder para mejorar su conocimiento y sus capacidades.

El marketing de contenidos genera vínculos permanentes entre las marcas, los productos y sus consumidores, mejora la reputación de las marcas y lo que es más importante crea relaciones de confianza.

1. Desarrollamos nuestras iniciativas para acercarte a tu audiencia

Eventos

Las iniciativas mejor valoradas por las audiencias. Nuestros foros y congresos son actividades consolidadas, con la mayor participación de directivos a nivel nacional. Con más de 300 expertos que, en sus ponencias, captan el interés por nuestras iniciativas.

Blogs / Social Media / Videos

Creamos contenidos multimedia para fomentar el conocimiento. Nos preocupamos por conocer qué precisan los distintos directivos para estar al día de las novedades en gestión y en aquellas técnicas empresariales que pueden conducirles al éxito. El valor lo aportan centenares de profesionales que crean y desarrollan los contenidos.

2. Buscamos alternativas para posicionar el conocimiento que aporta tu empresa

Hacemos llegar tus mensajes de la forma más amigable posible. No te posicionamos mediante publicidad convencional, creamos contenidos alrededor de tu solución, servicio o producto para generar conocimiento para el directivo. Ponemos en valor el contenido de tu empresa y lo hacemos llegar a las audiencias segmentadas de nuestros blogs.

3. Utilizamos las Redes Sociales como vía de comunicación del contenido

Aprovechamos el potencial de comunicación de las redes sociales para compartir el contenido. Generamos grupos cualitativos para garantizar la influencia de aquellos a los que tenemos en nuestras redes transportando los mensajes a quién deben llegar.

4. Ofrecemos consultoría y servicios 360° en marketing de contenidos para entornos B2B

Generamos estrategias de marketing de contenidos que acerquen tu oferta de forma individual a los directivos. El conocimiento del mercado unido a la experiencia, nos posiciona como la mayor agencia de marketing de contenidos b2b de España. Además de diseñar y producir las estrategias y acciones, colaboramos con nuestras BBDD para que sean un éxito.

5. Nuestros servicios a tu medida:

- Secretaría Científica y Técnica de eventos
- Dirección de contenidos de portales, blogs, soportes físicos, ponentes para eventos.
- Diseño y Desarrollo de webs, portales, blogs, gestión de rrss.
- Aportación de Bases de Datos de directivos.
- Campañas de marketing convencional, telemarketing, marketing digital, email marketing.
- Vídeo para cualquier acción: (Testimoniales, webminars, ponencias, videos corporativos, video blogs)



BMW Group España

- **Dirección:** Avenida de Burgos 118
- **C.P.:** 28050 Madrid
- **Teléfono:** 900 357 902
- **Web:** www.bmw.es/empresas
- **Email:** venta.empresas@bmw.es
- **Facebook:** facebook.com/BMW.Espana

Vehículos para empresas, soluciones para personas

BMW impone sus altas exigencias desde el desarrollo de sus productos hasta la venta de los mismos. **BMW** es una empresa capaz de adaptarse con flexibilidad y rapidez: una estrategia dirigida al crecimiento y al éxito global.

Dentro del Grupo **BMW**, **BMW Empresas** es el área responsable de satisfacer los intereses de cualquier empresa independientemente de su estructura y organización. Desde el primer contacto, le ofrecemos una atención personalizada para que usted pueda concentrarse en lo más importante: el éxito de su empresa.

Fieles a nuestra filosofía de que sólo las mejores soluciones son lo suficientemente buenas para **BMW**, hemos desarrollado un programa especial para cumplir con las necesidades de nuestros clientes más exigentes: las empresas.

Como empresa, podrá disfrutar al máximo de beneficios exclusivos que le llevarán mucho más allá del mero placer de conducir.

Beneficios Económicos

- Clara estructura de gastos.
- Menor consumo y menores emisiones de CO2.
- Amplios intervalos de mantenimiento.
- Atractivas ofertas de financiación para leasing, renting o compra directa.
- Alto valor residual garantizado.
- Paquetes Business y Business Plus para que su vehículo se adapte a su empresa*.

Beneficios de Movilidad

- Servicio de asistencia 24 horas en caso de emergencia.
- Control completo de los costes con el paquete opcional de Servicio Integral.
- Amplia cobertura con nuestra Red de Concesionarios y Servicios Oficiales **BMW** en toda Europa.
- Análisis y solución de problemas con rapidez y eficiencia.
- * Consulta las condiciones vigentes en tu concesionario habitual o en venta.empresas@bmw.es

Puntos clave

- Financiación a medida según las necesidades de cada cliente.
- BMW ConnectedDrive: su propio asistente personal.
- BMW Mobile Care a su disposición en caso de avería.
- BMW Service con una asistencia completa.
- Atención al cliente en su Concesionario Oficial **BMW**.
- Mi BMW para configurar su **BMW** o solicitar una prueba de conducción.





AIS

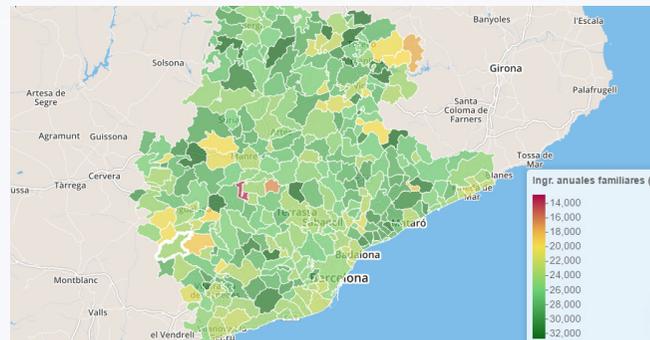
- **Dirección:** Diputació, 246
- **C.P.:** 08007 Barcelona
- **Teléfono:** 93 414 35 34
- **Web:** www.ais-int.com
- **Email:** marketing@ais-int.com
- **Linkedin:** [linkedin.com/company/ais](https://www.linkedin.com/company/ais)
- **Twitter:** @GrupoAIS

AIS Group es una empresa de consultoría especializada en marketing analytics y geomarketing.

Con datos de clientes, de los puntos de venta propios, de la competencia, con información sociodemográfica y de los diversos canales, creamos algoritmos que nos permiten incrementar el volumen de negocio de nuestros clientes.

Cómo contribuimos a alcanzar sus objetivos comerciales

- Enriquecimiento de la cartera de clientes, ya sea por asignación de tipología predominante en la zona o bien teniendo en cuenta su perfil individual, sus consumos, sus servicios contratados, etc.
- Segmentación eficiente.
- Modelos RFM. Modelos de propensión de compra, venta cruzada, desvinculación.
- Next Best Sell (NBS) y Next Best Action (NBA).
- Cuantificación del volumen de ventas.
- Verosimilitud de la información declarativa (para evitar fraudes).
- Simulación de escenarios macroeconómicos.
- Creación de indicadores.
- Modelos de machine learning.



Habits Big Data

AIS Group pone a su servicio Habits Big Data, un conjunto de 1.300 indicadores económicos y sociodemográficos que aportan información detallada de todos los hogares españoles y su forma de vida.

Habits Big Data presenta una segmentación de las familias españolas en tipologías a partir de sus rasgos sociodemográficos y económicos. Permite conocer la presencia y perfil de gasto de cada tipología de hogar en cada microzona, ya sea sección censal, portal o puerta. Es decir, no sólo define los tipos de familia, sino que las sitúa geográficamente, de modo que puede saberse la densidad de cada tipología que hay en cada zona.

Conocer la presencia y el perfil de gasto de cada tipología de hogar en cada territorio ofrece a los directores comerciales y directores de marketing la posibilidad de saber dónde está exactamente el público objetivo para sus productos y cómo se comporta. Esta información es una pieza fundamental a la hora de definir estrategias de marketing y ventas que se traduzcan en un mayor impacto comercial y con un elevado retorno de la inversión, por lo que aportan a la empresa una ventaja competitiva sostenible en el tiempo.

Habits Big Data y los modelos de Marketing Analytics de AIS dan respuesta a las grandes preguntas para los directores comerciales y de marketing a la hora de definir sus estrategias: quién, dónde, cómo y cuántos.



Bankia

Bankia

· **Dirección:** Paseo de la Castellana, 189

· **C.P.:** 28046 Madrid

· **Teléfono:** 902 246 810

· **Web:** bankia.com

· **Facebook:** facebook.com/bankia.es

· **Twitter:** @bankia

Bankia es un grupo financiero de ámbito nacional con una destacada posición en crédito y en recursos. Centra su actividad en la banca universal y cuenta con siete millones de clientes y unos activos cercanos a 200.000 millones de euros

El negocio de pymes y autónomos es estratégico para **Bankia**, que quiere convertirse en la entidad de referencia para las empresas. Para ello, cuenta con el Plan Pymes, un programa con el que potenciar la atención y la financiación a sus más de 250.000 pymes y 500.000 autónomos, con productos especializados para empresas y gestores que les asesoren en sus necesidades, con especial atención a la operativa internacional.

Bankia cuenta con una estrategia pionera que permite a las empresas ahorrarse las comisiones de sus operaciones bancarias habituales, como las de mantenimiento de todas sus cuentas, las de las tarjetas de crédito y débito, las de ingreso de cheques o pagarés o las de las transferencias solo con cumplir unas mínimas condiciones.

Además, en su propósito de ayudar a las empresas a incrementar su negocio, la entidad ha lanzado Bankia Índicex (www.bankiaindicex.com) e Inveinte, dos herramientas gratuitas para pymes, sean o no clientes. En el primer caso, permite a las empresas analizar de forma inmediata cómo están posicionadas en el mundo digital. En el segundo caso, se trata de un servicio con el que pueden identificar las ayudas oficiales a las que pueden acceder para desarrollar sus proyectos de investigación, desarrollo e innovación (I+D+i).



Datacentric

- **Dirección:** Nuria, 57 (Colonia Mirasierra)
- **C.P:** 28034 Madrid
- **Teléfono:** +34 91 382 20 00
- **Email:** datacentricmad@datacentric.es
- **Web:** www.datacentric.es

¿Cómo son las empresas orientadas a los datos?

En **Datacentric** disponemos de los datos y tecnología simple y flexible necesaria para, de una forma precisa, ayudar a nuestros Clientes a obtener ventajas competitivas, transformar la experiencia de sus Clientes, optimizar sus procesos de gestión, añadir valor a los productos existentes o crear nuevos productos y modelos de negocio, identificar los Clientes más rentables, definir segmentos objetivo clave y gestionar de forma eficiente los recursos de adquisición y retención

Datos para cualificación de leads, inteligencia competitiva, aplicaciones web y mobile, location-based search, etc., junto con máxima cobertura y actualización; esta es la razón principal por la que utilizamos múltiples fuentes para construir y actualizar los datasets más completos y precisos de Empresas, Particulares, con datos financieros, socio-demográficos, socio-económicos, GEOindicadores, datos Catastrales, Riesgo/solvencia, etc. **¿Quieres saber más?**

Audience Solutions

Soluciones dirigidas a alcanzar tus objetivos de negocio. La **Base de Datos** y el dominio del **canal** publicitario son las claves para obtener buenos **resultados** en cualquier campaña de marketing interactivo. DataCentric te ayudará a sacar provecho a cada canal y alcanzar tus objetivos.

DataCentric es el gestor de campañas líder del mercado. Construimos **soluciones de captación y ventas a medida** de los exigentes objetivos de nuestros clientes. Ya sean **ventas, leads o branding**. **¿Quieres saber más?**



Exact

- **Teléfono:** 902 504 114

- **Email:** marketing.es@exact.com

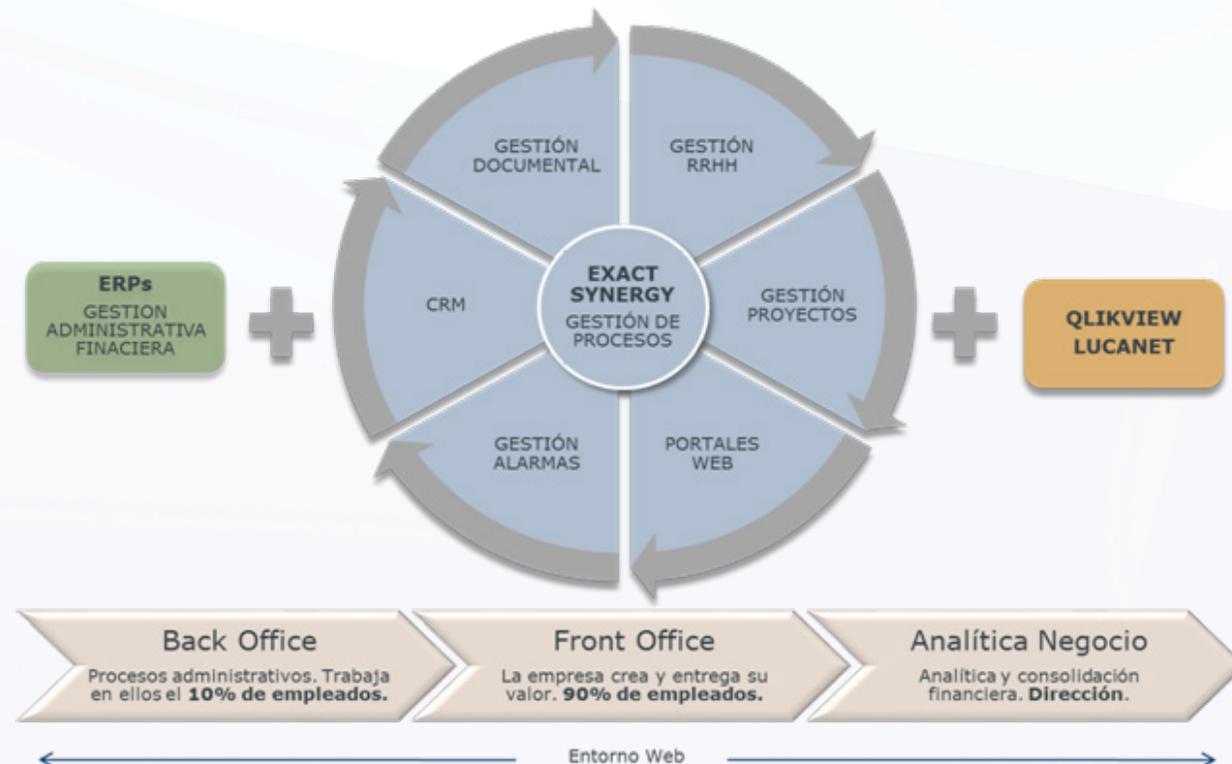
- **Web:** www.exactsoftware.es

Exact fundada en 1984 es un líder global de software de gestión, hoy en día 300.000 empresas en 125 países confían en **Exact**. Actualmente tenemos más de 1700 empleados y presencia directa en 14 países. Nos apasiona la innovación tecnológica y el modo en que las últimas novedades se transforman en soluciones escalables y asequibles que facilitan a nuestros clientes, actuales y futuros, acercarse a sus metas. **Exact** facilita soluciones de gestión empresarial, en 37 idiomas, 30 legislaciones

El 60% de los empleados de **Exact**, tienen dedicación a labores de I+D y servicio al cliente.

Exact ofrece soluciones integradas para los procesos de negocio de cualquier organización, tales como procesos financieros, CRM, RR.HH. o Proyectos, entre otras. Todo en una única solución que incorpora las últimas tecnologías, incluyendo herramientas analíticas, colaborativas y apps. móviles. En su propio servidor o en la nube privada.

Nuestro software estándar, permite una implementación y un ROI rápidos, además al ser multi-idioma y multi-legislación, resulta la opción elegida para numerosas empresas que ya han dado o están planteándose un paso hacia la internacionalización.





Informa D&B

- **Dirección:** Avda. Industria, 32
- **C.P.:** 28108 Alcobendas
- **Teléfono:** 902 176 076
- **Fax:** 91 661 90 60
- **Email:** clientes@informa.es
- **Web:** informa.es
- **Facebook:** facebook.com/InformaDB
- **Twitter:** [@informa](https://twitter.com/informa)

INFORMA D&B: La Información necesaria para Decidir con Confianza

INFORMA D&B es la compañía líder en el suministro de Información Comercial, Financiera, Sectorial y de Marketing, con una facturación consolidada de 91,8 millones de € en 2016.

Creada en 1992 por CESCE con el objetivo de establecer en España un Centro Servidor de Información de Empresas, en la actualidad cuenta con una Base de Datos nacional con 6,6 millones de agentes económicos censados y, como miembro de la D&B Worldwide Network, ofrece acceso a la información on-line de 270 millones de empresas de todo el mundo.

3 millones de usuarios y más del 95% de las entidades financieras españolas utilizan la información de **INFORMA D&B** para tomar sus decisiones de riesgo a través de sus tres marcas: Informa, elinforma y DBK.

DBK **INFORMA**
análisis de sectores

einforma

En 2006 **INFORMA** llevó a cabo la fusión por absorción de Dun & Bradstreet Servicios de Información, constituyendo **INFORMA D&B** y poniendo punto final al proceso que se inició en el año 2004, cuando adquirió el negocio de Dun & Bradstreet en España y Portugal. Desde entonces **INFORMA D&B** ha pasado a formar parte de la red global de información de empresas más extensa del mundo, la **D&B Worldwide Network**, ofreciendo acceso on-line a la información de **270 millones de empresas**.

INFORMA D&B cuenta con una plantilla de 350 personas, tiene su sede social en Madrid y delegaciones en 20 ciudades españolas.

INFORMA D&B es parte de CESCE, que es el grupo de referencia en la gestión integral del riesgo, contando con más de 1.600 empleados que dan servicio a más de 140.000 clientes, con una facturación superior a los 420 millones de euros.



La solución del líder, nuestros **INFORMAS**



SOLUCIONES para la gestión del **RIESGO FINANCIERO**



Una **SOLUCIÓN** para cada necesidad de **MARKETING**

The Oracle logo is displayed in white text on a red rectangular background.

ORACLE

- **Dirección:** C/ José Echegaray, 6. Parque Empresarial Las Rozas
- **C.P:** 28230
- **Web:** oracle.com
- **Facebook:** facebook.com/oracleespana
- **Twitter:** twitter.com/oracle_es
- **LinkedIn:** linkedin.com/in/oracleespana

Oracle ofrece un stack de aplicaciones cloud completo y totalmente integrado, servicios de plataforma y sistemas de ingeniería conjunta. Con más de 400.000 clientes –incluidos los 100 de Fortune 100 – y con despliegues a lo largo de una amplia variedad de industrias en más de 145 países, **Oracle** provee un completo stack de tecnología tanto en la nube como en el centro de datos. Las soluciones líderes en la industria de Oracle basadas en cloud u on-premise ofrecen a los clientes una completa flexibilidad en el despliegue y beneficios inigualables que incluyen integración de aplicaciones, alta disponibilidad, escalabilidad, eficiencia energética, potente rendimiento, y bajo coste total de propiedad.

El porfolio de aplicaciones de **Oracle** es el más amplio del mercado, incluyendo soluciones de Customer Experience (CX), gestión del capital humano (HCM), gestión empresarial (ERP) y gestión financiera (EPM). Oracle ofrece una alta capacidad de elección a sus clientes para satisfacer sus necesidades, con un foco especial en la modalidad cloud (Software as a Service o SaaS) y soluciones para otros escenarios incluyendo nube pública, privada e híbrida.

Las soluciones **Oracle** facilitan a las empresas el desarrollo de proyectos innovadores en áreas críticas de negocio. Las aplicaciones en modalidad SaaS permiten desplegar soluciones en tiempo record y con una baja inversión inicial, ajustando los costes a las cargas de trabajo y uso real de las aplicaciones en función de las necesidades de las empresas.



PROFESSIONAL ANSWER

- **Dirección:** Calle Santa Leonor, 65
Edificio A. Planta 3ª
- **C.P.:** 28037 Madrid
- **Teléfono:** 914 250 027
- **Web:** respuestaprofesional.com/

PROFESSIONAL ANSWER es una empresa española especializada en la automatización de los procesos bancarios y de Tesorería para pequeñas, medianas y grandes empresas.

Tras casi 12 años de existencia ha conseguido convencer a empresas de la talla de RTVE, SEPI, Grupo HUSA, PIRELLI y así hasta 300 corporaciones de que sus aplicaciones son la mejor herramienta para controlar su negocio bancario y generar el informe de Cash Flow de forma automática.

Hoy, con una aplicación multi-idioma y conectividad con cualquier protocolo bancario a nivel mundial tiene clientes en 20 países y ha acompañado a grandes empresas españolas en su expansión internacional. Por ello ha abierto delegaciones en México, Colombia, Guatemala y el Salvador y ha firmado acuerdos de distribución en países como Argentina, Chile, Ecuador, República Dominicana y Venezuela.

Así mismo, hemos conseguido la integración con los principales ERPs del mercado para que su implantación en las empresas sea rápida y sencilla.

En **PROFESSIONAL ANSWER** nos distingue la agilidad en el desarrollo de soluciones frente a la rigidez de otras soluciones del mercado. Permanecemos en continuo desarrollo, no solo adaptándonos a las variaciones del mercado, sino a las necesidades de todos y cada uno de nuestros clientes.

Todas las soluciones de **PROFESSIONAL ANSWER** tienen como base la innovación, la integración y la simplicidad, y están encaminadas a optimizar cada una de las decisiones empresariales que ha de tomar un directivo en la empresa actual que busca la excelencia y ventajas competitivas reales para su empresa.

CASH FLOW MANAGER, dispone de una estructura modular que permite una implantación que se adecue 100% a los objetivos de su empresa.

MÓDULOS: Comunicaciones Bancarias, Módulo de Extractos, Módulo de Conciliación, Módulo de Contabilización, Módulo de Tesorería, Módulo de Decisiones y Float Manager.

sage XRT Treasury

SAGE XRT TREASURY

- **Dirección:** Labastida 10-12
- **C.P.:** 28034 Madrid
- **Teléfono:** 900 87 80 60
- **Email:** info.empresa.es@sage.com
- **Web:** www.sage.es
- **Facebook:** facebook.com/sagespain
- **Twitter:** [@sagespain](https://twitter.com/sagespain)



Sage es proveedor líder mundial en soluciones de gestión empresarial para autónomos, empresas y Asesorías y Despachos Profesionales, con un portfolio de productos que cubre todas las necesidades de gestión de las empresas de forma eficaz, sencilla y eficiente. Con sede en el Reino Unido, donde cotiza desde el año 1999 en el selectivo FTSE 100 de la bolsa de Londres, los 14.000 profesionales que trabajan en la compañía dan servicio a millones de clientes en 24 países. Sage trabaja alrededor del mundo con una próspera comunidad de emprendedores, empresarios, financieros, partners y desarrolladores, creando un ecosistema que busca reinventar la forma de hacer negocios y las relaciones empresariales para generar conocimiento a escala global.

Nuestra misión es aportar la energía, experiencia y la tecnología inteligente que inspire a nuestros clientes y empresas en todo el mundo a llevar a cabo sus sueños empresariales y conseguir el éxito en sus negocios. Y en este proceso la tecnología, la innovación y las personas son los tres pilares sobre los que construir el éxito. Las tres palancas sobre las que apoyar el desarrollo de la empresa digital.

Nuestras soluciones de software y servicios abarcan todo el abanico de empresas y sectores que hay en el mercado, desde las start-ups con productos como Sage One, las pymes con Sage Contaplus Flex, hasta las medianas y grandes empresas con productos como Sage Murano o Sage X3.

Nuestros programas de contabilidad y facturación, y nuestras soluciones de software que integran todas las áreas de la empresa, automatizan las tareas diarias y optimizan los recursos de las empresas, por lo que se posicionan como la base de una buena estrategia para crecer y tener éxito empresarial.

Online, suscripción y licencia perpetua son nuestras modalidades de comercialización de nuestras soluciones de software, asegurando un 100% de disponibilidad y una permanente actualización de todas las novedades legales que salen al mercado.

Sobre Nosotros

Symtrax es un editor de Software que acompaña a sus clientes hace 25 años en los sectores de la Gestión Documental y la Inteligencia de Negocios. La experiencia de nuestros consultores asegura una implementación eficaz y personalizada de cada proyecto.

Nuestros Clientes



Y muchos otros...

Evian, L'Oréal, Helvetia, Haribo, Gamm vert, Jean Caby, Lactalis, Bevego, Dyneff, Hutchinson, Groupe Saint Gobain, Cavimac, Point P, Blédina, Evian, Adecco, Domial, YKK, Brinks, AXA, Allianz, Volvo, Siemens, Dunlopillo, ...

Partners



Microsoft Partner
Gold Application Development

ORACLE PARTNER



SII tenemos la Solución para los reportes de IVA de la Agencia Tributaria

Beneficios

Construcción del fichero XML

A partir de cualquier tipo de ERP o aplicación



Transferencia vía Web Service

- Envío de registros IVA a la agencia Tributaria
- Recepción de las respuestas provenientes de la AEAT

Interpretación de la respuesta

- Consolidación de las respuestas
- Creación y distribución de un archivo Excel o PDF



La solución de gestión de documentos

Compleo Suite es una solución de gestión de documentos creada para administrar, transformar, imprimir y distribuir los documentos generados de un flujo ERP. Gracias a sus potentes módulos permite automatizar la creación, la distribución y el archivado de documentos electrónicos.





Thomas

- **Dirección:** Marqués de Hoyos 12, 3º, izda.
- **C.P.:** 28027 Madrid.
- **Contacto:** Cristina Pérez
- **Teléfono** 91 320 35 00
- **Fax:** 91 320 76 57
- **Email:** crisrina.perez@thomasint.es
- **Web:** thomasinternational.net
- **Facebook:** Thomas International Spain
- **Twitter:** @ThomasInt_Spain

Thomas es una empresa de implantación internacional, líder en el desarrollo de tecnología de evaluación de personas y puestos de trabajo. Las herramientas de **Thomas** ayudan a las organizaciones a evaluar, seleccionar, retener, desarrollar y formar a las personas.

Los sistemas APP, APT, TST, GIA, TEIQ, **Thomas 360** y e-Recruit de **Thomas** ayudan a la organización a realizar evaluaciones de comportamientos, aptitudes, personalidad y competencias, que permiten su ulterior comparación con la evaluación de los puestos de trabajo. Además, toda esta información se obtiene fácilmente vía Internet, ya que las personas pueden cumplimentar "online" dichas pruebas.



En tan sólo 8 minutos el APP proporciona una visión precisa de cómo se comportan las personas en el trabajo, respondiendo a preguntas tales como: ¿cuáles son sus puntos fuertes y limitaciones? ¿cómo se comunican? ¿son emprendedores? ¿qué les motiva?



El Perfil del puesto le permite identificar los requerimientos comportamentales del puesto de trabajo, lo que le ayudará a seleccionar a las personas adecuadas para dicho puesto, localizar las necesidades de desarrollo, reestructurar los roles y reorientar el talento.



GIA y TST miden la capacidad mental de la persona y le proporciona una predicción de su potencial para desempeñar un nuevo rol o responder a la formación, dando respuesta a preguntas tales como: ¿puede pensar de manera consistente? ¿tiene un gran potencial? ¿soluciona problemas?



360 proporciona un marco objetivo para identificar brechas en el desempeño, desarrollar el autoconocimiento, la seguridad y la motivación y comprender cómo mejorar la eficacia personal.



La inteligencia emocional le dará a su gente la ventaja que necesitan para desempeñarse en el complejo entorno laboral actual. TEIQue le dice cómo comprenden las personas sus emociones, reaccionan a la presión y gestionan las relaciones.



eRecruit es un sistema de reclutamiento online, con evaluaciones integradas, que le permitirá identificar rápidamente a los candidatos adecuados.



Agrupación Cloud Network

- **Dirección:** Ulises, 108, 1ªA
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Email:** puerto.dp@agrupacioncloud.com
- **Web:** agrupacioncloud.com
- **Twitter:** @acloudnet

¿Quiénes somos?

Agrupación española que une a las empresas que apuestan de forma clara por el Cloud Computing como el modelo de negocio a seguir en sus empresas bien como proveedores o como usuarios tecnológicos.

¿Cuál es nuestra Misión?

Ser el principal altavoz empresarial para la democratización de las tecnologías de la información. Proporcionamos a nuestros socios y miembros entornos de gran valor, diferenciadores e innovadores para impulsar su desarrollo empresarial.

¿Por qué Cloud Network?

Porque la tecnología es una variable que permite a las empresas ser más competitivas pero necesitan de dinamizadores que transmitan el conocimiento necesario para facilitar y ayudar a adoptar la tecnología más adecuada para la empresa.

Porque transmitimos conocimiento y apoyamos a las empresas en su evolución tecnológica como mecanismo de progreso en sus funciones empresariales.

¿Únete a Cloud Network?

Cómo ser Miembro

Los miembros de Cloud Network constituyen un exclusivo número de compañías, que apuestan por Cloud Computing como modelo de negocio capaces de ofrecer soluciones de valor a las necesidades empresariales de cualquier compañía. Si buscas un entorno para presentar tu oferta comercial y estar en permanente contacto con el mercado, tu sitio es Cloud Network. Llámamos e infórmate de las innumerables ventajas de ser miembro de Cloud Network

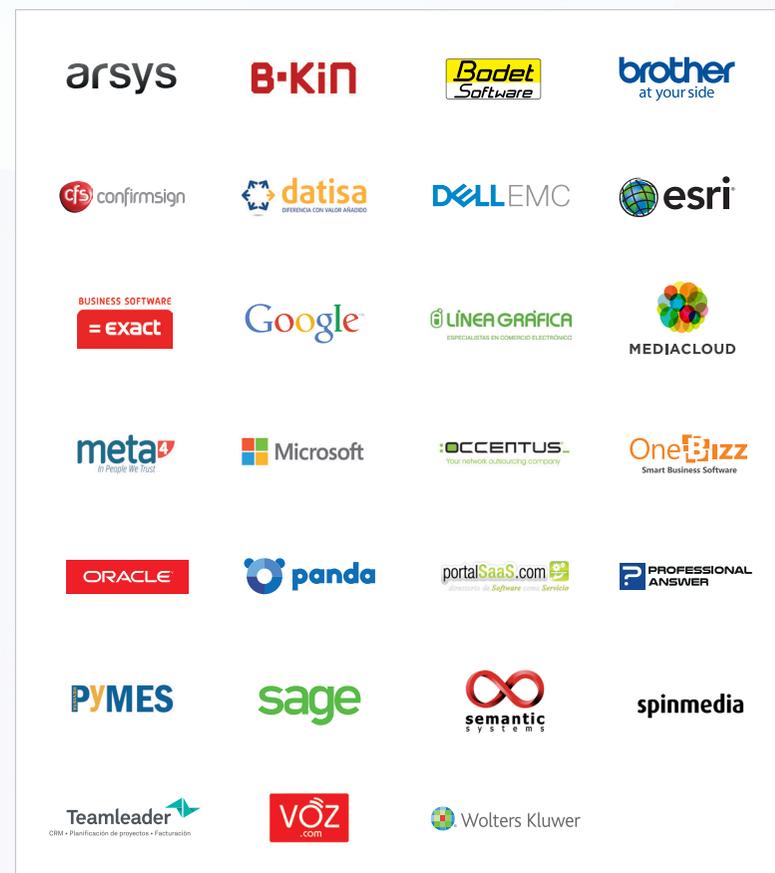
www.agrupacioncloud.com/miembros

Cómo ser Socio

Si quieres estar al día de las novedades del mundo del Cloud Computing, recibir asesoramiento sobre productos Cloud, asistir a eventos exclusivos y acceder a un sinfín de oportunidades, hazte socio de forma gratuita. Te sorprenderá todo lo que descubrirás.

www.agrupacioncloud.com/socios

Únete a Cloud Network ¡Súbete a la nube!





ditrendia

- **Dirección:** c/ Basílica 19 – Planta 3ª
- **C.P:** 28020 Madrid
- **Teléfono** 91 598 39 00
- **Web:** ditrendia.es
- **Blog:** ditrendia.es/news
- **Twitter:** @ditrendia
- **LinkedIn:** linkedin.com/company/ditrendia
- **Email:** hola@ditrendia.es

ditrendia ayuda a entidades financieras y aseguradoras desde 1995, en sus estrategias de marketing y ventas digitales.

Para ello agrupa sus servicios en tres áreas: digital, marketing y tendencias, mediante proyectos que van desde el análisis y la definición estratégica hasta el desarrollo operativo y posterior seguimiento.

Con el aval de más de 20 años haciendo proyectos en Internet, **ditrendia** está posicionada como la consultora de referencia en proyectos de estrategia digital para el sector financiero y asegurador.

Iniciativas de apoyo al marketing



Dentro de la **Asociación de Marketing de España**, **ditrendia** es un miembro activo y coordina la Comisión de Marketing para Entidades Financieras y Aseguradoras-MKTefa y organiza anualmente un Foro Profesional de Marketing y Ventas para el sector.

Otra de las iniciativas destacadas de **ditrendia** es el **Observatorio de la Blogosfera de Marketing**, que realiza, desde



2010, el seguimiento de más de 400 blogs de marketing en castellano. Cada mes se seleccionan los 10 mejores artículos, que son publicados en la revista MK Marketing + Ventas y por la Asociación de Marketing de España.



ditrendia genera además el **Top Blogs Marketing**, un ranking de los 40 mejores blogs de marketing de cada

mes en función de diferentes criterios y se publica en la publicación Marketingdirecto.com.

Para terminar...un regalo para ti

Si has llegado hasta aquí y te ha parecido interesante (que esperamos que sí), tenemos un regalo para ti: el **Informe mobile en España y en el Mundo**. Un informe de referencia lleno de información y gráficos para estar al tanto lo que la revolución mobile supone.

Puedes descargarlo gratis desde aquí:
<http://bit.ly/DitrendiaMobile2016>



Harvard Deusto

Harvard Deusto

· **Dirección:** Avda. Diagonal 662-664

· **C.P.:** 08034 Barcelona

· **Teléfono:** 901 11 45 58

· **Web:** www.harvard-Deusto.com

· **Email:** info@harvard-Deusto.com

Las publicaciones Harvard-Deusto, con más de 30 años de historia, son las revistas de referencia indiscutible tanto en entornos académicos como profesionales con los artículos de los más reconocidos **autores nacionales e internacionales en el campo de la gestión empresarial.**

Cada mes los directivos españoles acuden a Harvard Deusto para mantenerse actualizados sobre el management y encontrar reflexiones, propuestas, análisis y ejemplos de buenas prácticas que les permitan ser más competitivos en su día a día profesional, tanto a nivel organizativo como en eficacia personal. Con las 3 cabeceras Harvard Deusto se cubren varios ángulos estratégicos de la empresa.

Harvard Deusto publica en español los artículos de los más reconocidos **autores nacionales e internacionales en el campo de la gestión empresarial** y de las más prestigiosas **Escuelas de Negocio a nivel mundial**, además de los **casos prácticos** más interesantes del momento.

Con una única suscripción, accede a los contenidos de las 3 revistas Harvard Deusto. Tu herramienta empresarial para la decidir y dirigir.

Harvard Deusto
Business Review

Revista de referencia en management para los profesionales que buscan estar al día y enriquecerse con las experiencias de las multinacionales más importantes del mundo. Incluye experiencias y casos prácticos de las multinacionales más importantes

Harvard Deusto
Marketing y Ventas

Es la Harvard Deusto orientada a temáticas sobre Marketing y Ventas: presenta las últimas tendencias, casos prácticos y dossieres monográficos vinculados con estrategias comerciales, pensada por profesionales para profesionales.

Harvard Deusto
Business & Technology

La cabecera más práctica de Harvard Deusto: aporta información práctica y útil sobre las principales áreas del management, con especial atención al impacto de las TIC en la gestión empresarial.



Mind Value

- **Dirección:** Maldonado, 60 – 3º C
- **C.P:** 28006 Madrid. España
- **Web:** mindvalue.com
toptenms.com
javierfernandezaguado.com
- **Email:** info@mindvalue.com
- **Twitter:** @josemindvalue
@jferagu

MindValue S.L. es una Compañía especializada en asesoramiento para la Alta Dirección. Sus Socios han creado seis modelos de **Gestión Empresarial: Gestión de lo Imperfecto, Patologías organizativas, Dirección por Hábitos, Will Management (Gestión de la Voluntad Organizativa), Liderar en la Incertidumbre y Feelings Management (Gestión de los Sentimientos Organizativos).**

José Aguilar y Javier Fernández Aguado, sus socios Directores, son speakers internacionalmente solicitados y coaches de Alta Dirección.

El innovador asesoramiento de **MindValue** se centra en la transformación de los hábitos directivos, mediante sesiones de reflexión y propuesta de nuevas ideas de gestión.

Cuatro productos estrella de MindValue son:

- **Coaching** para miembros de Comités de dirección o quienes deseen incorporarse a ellos.
- **Conferencias** de alto impacto, con contenido directivo o comportamental, en Convenciones.
- Una **jornada de diagnóstico** organizativo en la que se aplica su modelo Gestión de lo Imperfecto, primero con el Comité de Dirección y posteriormente con los Directivos de Alto Potencial.
- **Un programa de Perfeccionamiento para la Alta Dirección**, consistente en seis jornadas de reflexión para equipos de Alta Dirección y/o Directivos de Alto Potencial. Más de 500 organizaciones públicas y privadas de 40 países diferentes han contado con los servicios de **MindValue.**

El 25 de febrero de 2010 tuvo lugar en Madrid el I Symposium Internacional sobre el pensamiento de **Javier Fernández Aguado**. Asistieron más de 600 profesionales procedentes de 12 países de Europa y América.



tatum

- **Dirección:** c/ Ferraz 10, 1º izq.
 - **C.P.:** 28008 Madrid
 - **Teléfono:** 902 01 31 91
 - **Email:** marketing@tatum.es
 - **Web:** tatum.es
-

Expertos en transformación de personas y redes comerciales

En **tatum** colaboramos con nuestros clientes mediante soluciones integrales que ayuden a:

- Mejorar la Estrategia y Efectividad Comercial de las organizaciones.
- Tener Equipos de Profesionales motivados, entrenados y comprometidos con el proyecto empresarial.

En la Transformación de las Personas ayudamos a:

- Medir y desarrollar el compromiso en los equipos para maximizar la productividad de cada profesional.
- Alinear a las personas con los objetivos y la estrategia de la organización.
- Diseñar e implantar procesos de gestión del cambio
- Diseñar e implantar estilos de dirección de personas
- Transformar el Departamento de RRHH y sus procesos desde la óptica del marketing.
- Desarrollar habilidades y cambiar actitudes y comportamientos en los profesionales.

En la Transformación Comercial ayudamos a:

- Construir modelos, sistemáticas comerciales y herramientas al servicio de las Redes y la Dirección de Ventas.
- Conocer y evidenciar las diferentes palancas con las que se puede actuar para conseguir los resultados deseados.
- Incorporar métricas para optimizar estructuras, modelos y personas.
- Implantar sistemáticas comerciales de éxito trabajando con las personas que integran las redes comerciales modificando sus comportamientos y mejorando sus habilidades.



Tesoreria.com

- **Contacto:** Juan Luis Blat Milara

- **Teléfono:** 659289068

- **Web:** tesoreria.com

- **Email:** tesoreria@tesoreria.com

- **Twitter:** @TesoreriaCom

- **Facebook:** tesoreria.com

www.tesoreria.com es portal de contenidos y comunidad de Financieros Corporativos cuyo objetivo es promover y divulgar los principios y buenas prácticas en materia de Gestión y Planificación Financiera, Riesgos y Tesorería.

Nuestra actividad principal es la organización y colaboración en foros profesionales, cursos, seminarios, publicación de artículos técnicos y noticias de actualidad financiera.

Entre nuestros partners contamos con importantes Universidades públicas y privadas, Asociaciones Profesionales y Empresas con un interés común: poner en valor la actividad y funciones que realizan los profesionales del área económica financiera en la empresa privada y administración pública.

Puedes seguir nuestra actividad en **www.tesoreria.com** y en las principales redes sociales:

Grupo en LinkedIn: “Financieros Corporativos Tesoreria.com – Comunicad Financiera” <https://www.linkedin.com/groups/8598131>

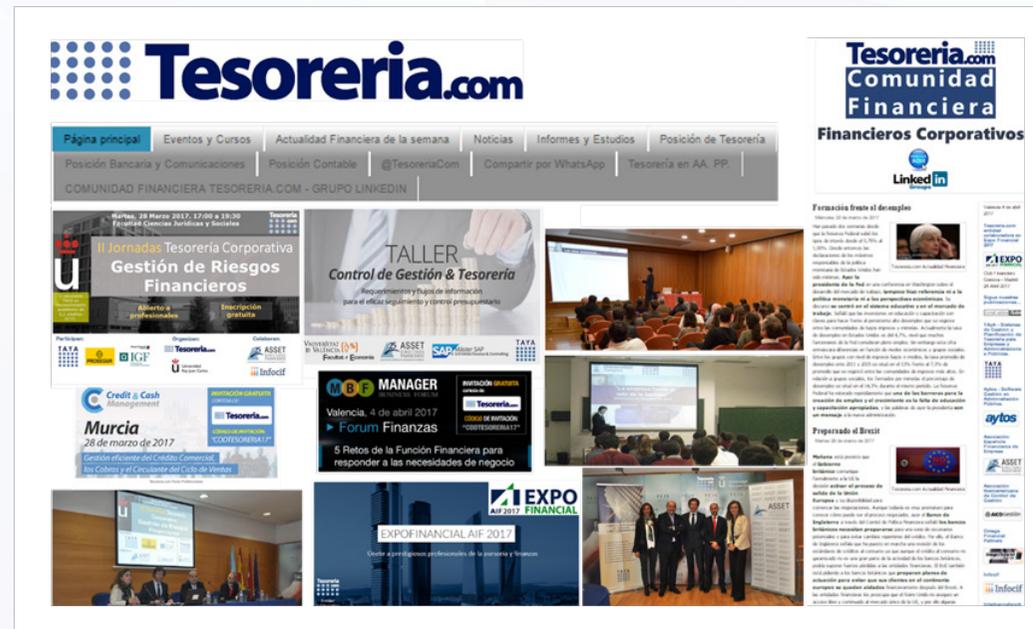
Página de Empresa en LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/2528753>

Facebook: [tesoreria.com](https://www.facebook.com/tesoreria.com)

Twitter: @TesoreriaCom

Email: tesoreria@tesoreria.com

Director: Juan Luis Blat. <https://www.linkedin.com/in/juanluisblat/>



TopTen|MS Management Spain

Top Ten Management Spain

- **Dirección:** Palacio de Miraflores
Carrera de San Jerónimo 15, 2º
- **C.P.:** 28014 Madrid
- **Contacto:** Borja de Wenez
- **Teléfono:** 911 847 819
- **Web:** www.toptenms.com
- **Email:** info@toptenms.com
- **Twitter:** @toptenBE

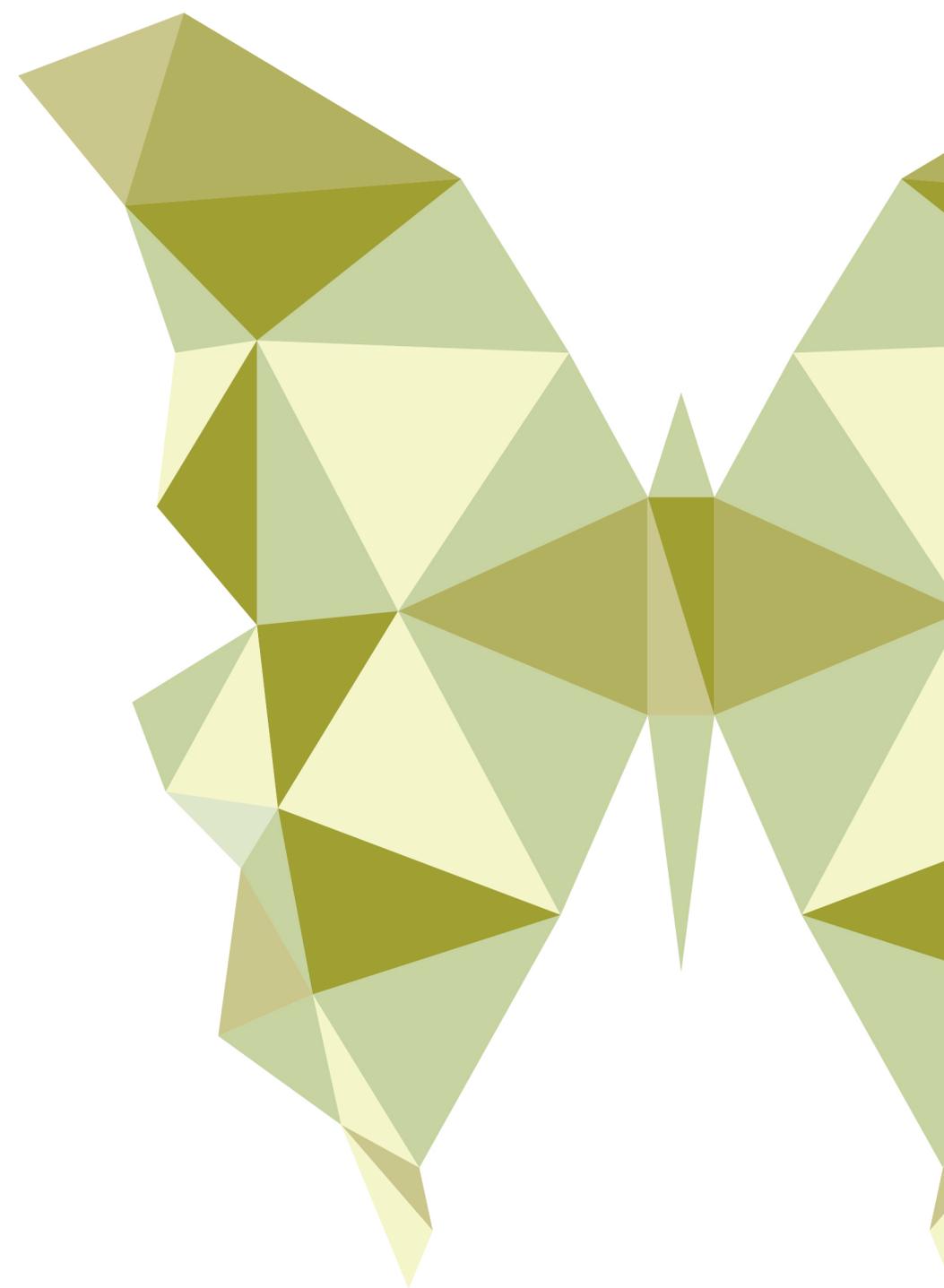
TopTen Management Spain (www.toptenms.com) es una plataforma que integra y promociona a expertos y pensadores españoles de Management. Sus aportaciones intelectuales y su experiencia profesional les permite prestar servicios de formación, consultoría y coaching en las compañías e instituciones más importantes de España y América Latina. Son invitados de forma habitual a participar como conferenciantes en foros internacionales de sus respectivas especialidades.

Los miembros de **TopTen** suman más de 300 obras publicadas en editoriales especializadas, como Ariel, Thompson Reuters, LID Editorial, Empresa Activa o Rasche. Asimismo, imparten formación en escuelas de negocio como IESE, IE, ESADE, y colaboran con medios de comunicación de ámbito nacional, como Expansión, El País, A3 Media o TVE.

¿Necesitas un experto? TopTen ofrece una nutrida selección de especialistas en ámbitos como Branding, Comportamiento Organizativo, Comunicación, Dirección de Personas, Emprendimiento, Estrategia, Innovación, Internacionalización y Marketing.

Aceleramos

la transformación digital
acercando la tecnología
a las empresas



Miembros:



Colaboradores:

