



La Neurona
SUMMITS

Catálogo de Expositores

Madrid 2019





Te conectamos con los cambios

La sensibilidad para captar los estímulos, la capacidad de procesarlos y transmitirlos para generar una acción.

Desde **La Neurona** entendemos que la sociedad en la que vivimos genera cambios a mayor velocidad que en ninguna otra época de la historia. Por ello, las empresas y las personas que trabajan en ellas necesitan una Plataforma que les ayude a entender esos cambios y cómo afectan a su trabajo.

La Neurona nace con un propósito claro: recoger los cambios que se producen en la sociedad y en la empresa y ayudar a los responsables de las empresas a entenderlos.

La mayor plataforma de contenidos

La Neurona propone un acceso fácil, cómodo y práctico a los contenidos con el fin de facilitar la adaptación de los directivos y profesionales a los cambios que la transformación digital y las nuevas formas de gestión se generan.

Desde eventos, blogs, contenidos audiovisuales pasando por un canal de podcast y redes sociales, **La Neurona** teje su red de conexión entre directivos haciendo llegar los cambios y las tendencias que están cambiando la manera de hacer negocios.

Con una actitud 100% digital queremos que los profesionales y directivos sean capaces de entrar en las capacidades que la tecnología pone a disposición de las personas para tener una gestión más eficiente y más cercana al consumidor.

La Neurona Summits

Desde **La Neurona** entendemos que la mejor manera de generar conexión es a través del contacto. Por eso, cada año, celebramos **La Neurona Summits** en Valencia, Barcelona, Bilbao y Madrid, unos eventos en los que buscamos dar a conocer y facilitar la relación entre los directivos de las principales áreas de gestión de las empresas con una vocación clara de cercanía y reflexión sobre los cambios que se están produciendo en el mundo empresarial.

La Neurona Summits está estructurado en tres ecosistemas: finanzas, personas y clientes en los que se cubren los grandes retos a los que estamos expuestos los profesionales.

Además en **La Neurona Summits** creamos una amplia zona de exposición donde los profesionales entran en contacto con los productos y soluciones más novedosos y que de una manera u otra nos ayudan a seguir estando en el mercado.



interbannetwork

Interban Network

- **Dirección:** C/ Ulises 102, Bajo
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Contacto:** Cristina López
- **Email:** cristina.lopez@interban.com
- **Web:** interbannetwork.com
- **Facebook:** facebook.com/InterbanNetwork

Interban Network: el Valor de los Contenidos

Somos una agencia de marketing de contenidos.

Especialistas en los mercados b2b para los que generamos contenidos informativos/formativos en cualquier soporte en el que los directivos de las empresas están acostumbrados a acceder para mejorar su conocimiento y sus capacidades.

El marketing de contenidos genera vínculos permanentes entre las marcas, los productos y sus consumidores, mejora la reputación de las marcas y lo que es más importante crea relaciones de confianza.

1. Desarrollamos nuestras iniciativas para acercarte a tu audiencia

Eventos

Las iniciativas mejor valoradas por las audiencias

Nuestros foros y congresos son actividades consolidadas, con la mayor participación de directivos a nivel nacional. Con más de 300 expertos que, en sus ponencias, captan el interés por nuestras iniciativas.

Blogs / Social Media / Videos

Creamos contenidos multimedia para fomentar el conocimiento.

Nos preocupamos por conocer qué precisan los distintos directivos para estar al día de las novedades en gestión y en aquellas técnicas empresariales que pueden conducirles al éxito. El valor lo aportan centenares de profesionales que crean y desarrollan los contenidos.

2. Buscamos alternativas para posicionar el conocimiento que aporta tu empresa

Hacemos llegar tus mensajes de la forma más amigable posible. No te posicionamos mediante publicidad con-

vencional, creamos contenidos alrededor de tu solución, servicio o producto para generar conocimiento para el directivo. Ponemos en valor el contenido de tu empresa y lo hacemos llegar a las audiencias segmentadas de nuestros blogs.

3. Utilizamos las Redes Sociales como vía de comunicación del contenido

Aprovechamos el potencial de comunicación de las redes sociales para compartir el contenido. Generamos grupos cualitativos para garantizar la influencia de aquellos a los que tenemos en nuestras redes transportando los mensajes a quién deben llegar.

4. Ofrecemos consultoría y servicios 360° en marketing de contenidos para entornos B2B

Generamos estrategias de marketing de contenidos que acerquen tu oferta de forma individual a los directivos. El conocimiento del mercado unido a la experiencia, nos posiciona como la mayor agencia de marketing de contenidos b2b de España.

Además de diseñar y producir las estrategias y acciones, colaboramos con nuestras BBDD para que sean un éxito.

5. Nuestros servicios a tu medida:

- Secretaría Científica y Técnica de eventos
- Dirección de contenidos de portales, blogs, soportes físicos, ponentes para eventos.
- Diseño y Desarrollo de webs, portales, blogs, gestión de rsss.
- Aportación de Bases de Datos de directivos.
- Campañas de marketing convencional, telemarketing, marketing digital, email marketing.
- Vídeo para cualquier acción: (Testimoniales, webinars, ponencias, videos corporativos, video blogs).

AGENCIA
PARA EL EMPLEO
Agencia de Colocación autorizada 13-2

MADRID

Ayuntamiento de Madrid

- **Dirección:** Calle Príncipe de Vergara, 140
- **Contacto:** Subdirección General de Emprendimiento
- **Teléfono:** 915 888 479
- **Email:** emprendedores@madrid.es
- **Web:** www.madridemprende.es
- **Facebook:** @madridemprende.

Agencia para el Empleo de Madrid

- **Dirección:** Paseo de los Pontones, 10
- **C.P.:** 28005 - Madrid
- **Contacto:** Belén García Díaz, Gerente
- **Teléfono:** 913 649 323/2
- **Email:** aegerencia@madrid.es
- **Web:** madrid.es/agenciaparaempleo
- **Facebook:** @agenciaempleomadrid
- **Twitter:** @aempleomadrid

Ayuntamiento de Madrid

La Dirección General de Innovación y Emprendimiento impulsa, anima, ayuda y asesora a todos los que quieren emprender una iniciativa empresarial y a todos los que quieren innovar en su negocio y en su profesión. Para ello se ofrecen desde servicios concretos como asesoramiento empresarial, viveros de empresas, espacios de innovación, programas de aceleración, lanzamiento de startups y muchas otras actividades que están ayudando a desarrollar en Madrid un verdadero ecosistema de emprendimiento innovador.

Agencia para el Empleo de Madrid

La Agencia ha desarrollado una estrategia que pone su foco en el acceso al empleo. Su modelo se basa en el concepto de plataforma, desarrollando las capacidades de los trabajadores y conectándolas con las necesidades de las empresas, prestando servicios generen valor para ambos. Ofrecemos servicios de Orientación laboral, Formación para el Empleo e Intermediación laboral.

La Agencia para el Empleo se centra en la consecución de un objetivo estratégico claramente definido, lograr la inserción en el mercado laboral de todas aquellas personas desempleadas que acudan a ella y participan en cualquiera de sus programas.

AdBizers.com

AdBizers

· Dirección:	Ulises, 102 Bajo.
· C.P:	28043, Madrid
· Teléfono:	91 763 87 11
· Fax:	91 764 46 12
· Email:	info@adbizers.com
· Web:	https://adbizers.com/
· Twitter:	twitter.com/adbizers
· Facebook:	facebook.com/AdBizers
· LinkedIn:	linkedin.com/company/adbizers

La primera Plataforma de Integración de Servicios Profesionales de Consultoría, Formación y Soluciones Digitales para el ecosistema empresarial, basada en la creación de un entorno colaborativo entre los profesionales y pequeñas empresas proveedores de estos servicios y soluciones, y las empresas demandantes de los mismos.

Esta plataforma colaborativa proyecta la democratización de servicios de alta especialización y cualificación, adaptados principalmente a la demanda de las Pymes, buscando aumentar sus competencias y capacidades para afrontar con estrategias y modelos de gestión avanzados su proceso de adaptación a la Cuarta Revolución Industrial. La creación de esta Red de Consultores y Formadores Asociados **Adbizers**, es una nueva vía de desarrollo de economía social, basada en el compromiso mutuo entre la plataforma y los miembros asociados a esta con los objetivos de desarrollo y crecimiento empresarial que genera el conocimiento y experiencia de la propia Red, la colaboración entre sus miembros y el posicionamiento comercial del colectivo. Nuestros **Adbizers**, Consultores y Formadores, son personas clave como “Facilitadores del Cambio”, apoyándose con las soluciones digitales como herramientas necesarias para la transformación.

Hay dos grandes líneas de actividad basadas en el perfil de cliente:

A. Venta de servicios de Comunicación, Marketing y Comercialización para consultores/ formadores y empresas consultoras. El objetivo es comercializar de forma flexible para esta tipología de clientes distintos servicios y actividades de comunicación, marketing y comercialización, que estarán definidos en este mismo documento en el plan de ventas

B. Venta de servicios consultoría, formación y soluciones digitales para empresas, en especial dirigidas al segmento de Pymes de tipo mediana. En las líneas de servicios de consultoría y asesoría, formación open, formación *in company* y soluciones y servicios digitales, se han establecido ocho áreas fundamentales de actuación (finanzas, legal, personas, transformación digital, marketing y comunicación, fabricación y logística, ventas y clientes, y transformación estratégica y management). Estos servicios están relacionados directamente con la misión de la compañía.

Este entorno está compuesto por una red de consultores, formadores y empresas proveedoras que se basan en tres pilares fundamentales:

- Compromiso de calidad
- Conocimiento y experiencia en desarrollo empresarial
- Colaboración entre sus miembros

arsys

Arsys

· **Dirección :** c/ Madre de Dios, 21.

· **C.P:** 26004 Logroño (La Rioja)

· **Dirección 2:** Avda. de La Vega 1.

· **C.P:** 28108 Alcobendas (Madrid)

· **Dirección 3:** Carrer de la Llacuna 161.

· **C.P:** 08018 Barcelona

· **Contacto:** Nieves Franco, CEO de Arsys

· **Teléfono:** 941 620 100 / 902 115 530

· **Fax:** 941 204 793

· **Email:** info@arsys.es

· **Web:** www.arsys.es

· **Facebook:** www.facebook.com/arsys.es

· **Twitter:** www.twitter.com/arsys

Sobre Arsys

Arsys lidera el mercado profesional español de servicios Cloud Computing y es el socio tecnológico de confianza para desplegar soluciones de infraestructura IT a medida que impulsan la Transformación Digital de empresas y partners. Con más de 20 años de experiencia en el sector y 300 empleados, **Arsys** está especializada en la implantación de soluciones de Cloud Pública, Privada e Híbrida, con las máximas garantías de disponibilidad, rendimiento y seguridad y diferentes niveles de servicio para acompañar el crecimiento de cada proyecto.

Filial de United Internet AG, **Arsys** gestiona más de 10.000 servidores desde sus Centros de Datos en España y sus nodos Cloud en Estados Unidos (Miami, Florida; y Lenexa, Kansas), Inglaterra y Alemania. Estas instalaciones de alto rendimiento y máxima seguridad cuentan con los más elevados ratios de eficiencia energética y están avaladas por las principales certificaciones en la externalización de infraestructuras IT: Esquema Nacional de Seguridad, Cloud and Infrastructure Operations Services de SAP, ISO 27001 e ISO 9001.

Expertos en IaaS

Orientada a las **organizaciones que requieren soluciones a medida**, Cloud Solutions es la unidad de negocio de **Arsys** que colabora y asesora en el despliegue de infraestructura IT mediante soluciones de Cloud Pública, Privada e Híbrida, Managed Hosting, Comunicaciones, Seguridad, etc. Ofrece diferentes niveles de Soporte Técnico en función de las necesidades de cada proyecto, con la posibilidad de asignar Technical Account Managers y establecer acuerdos de nivel de servicio (SLA) para cada cliente.

Soluciones

Arsys cuenta con un **completo portfolio de soluciones de infraestructura Cloud** y presencia web para que conviertan en realidad los proyectos tecnológicos de sus propios clientes sin asumir las complicaciones y costes derivados de su despliegue y mantenimiento: plataformas IaaS; Servidores Cloud, Dedicados y VPS; servicios de Backup y Hosting Web, correo electrónico y productividad, aplicaciones de creación web y comercio electrónico, dominios, etc.

Arsys Partner Network

Partner Network es el **programa de partners de Arsys** que permite a sus socios hacer crecer su negocio de forma flexible y personalizada, incorporando en su cadena de valor las más avanzadas e innovadoras soluciones de infraestructura IT e incrementando la demanda entre sus clientes finales.

Dependiendo del tipo y nivel de partnership, este programa incluye descuentos y créditos gratuitos de consumo o comisiones, Soporte especializado 24x7, posibilidad de trabajar bajo marca blanca, formación online, presencial o personalizada, Soporte Preventa, diferentes acciones conjuntas de Marketing y la asignación de Responsables Técnicos y Comerciales.




El *Valor* del
Conocimiento

Axesor

· **Teléfonos:** 902 544 001

958 000 230

· **Web:** www.axesor.es/monitoriza-plus

· **Email:** monitoriza@axesor.es

axesor es una empresa de servicios, especialista en el **suministro de calificaciones, sistemas de gestión del riesgo de crédito, de conocimiento empresarial, financiero y de marketing** gracias a la información más completa y la mejor inteligencia analítica.

- Primera **Agencia de Rating** española de ámbito europeo
- Referentes a nivel internacional, con presencia directa en **España, Irlanda, Portugal, Chile, Colombia y Perú**
- **axesor** cuenta con una **oferta adaptada** a toda clase de clientes, con una **importante penetración en multinacionales**

Nuestro objetivo es impulsar el crecimiento de empresas gracias a una **mejor toma de decisiones** que se basen en el mayor conocimiento empresarial y del entorno. Por eso en **axesor desarrollamos soluciones para la mejor gestión del riesgo de crédito comercial para las pymes:**



monitoriza® plus

Plataforma de **gestión integral del riesgo de crédito para carteras nacionales e internacionales**, que permite controlar en tiempo real desde la **Prospección** de nuevos clientes, hasta el Recobro de un impagado gracias a un **equipo experto de abogados** en la recuperación de deuda, lo que permite a las empresas **reducir su morosidad** así como mejorar su eficiencia optimizando los tiempos dedicados a la gestión del riesgo de una sociedad u organización empresarial.

Sólo con **monitoriza® plus** conseguirá:

- **Reducción de la morosidad**, gracias a una gestión proactiva que se anticipa al impago con un sistema de alertas tempranas personalizable y a un servicio de recobro especializado para la recuperación de impagados.
- **Incremento de ventas**, al poder realizar prospecciones personalizadas y localizar los mejores clientes para su negocio minimizando el riesgo de impago.
- **Eficiencia en la gestión**, automatizando todas las fases del riesgo de crédito con un sistema adaptable a la necesidad de su negocio y sin complejas integraciones, costosas en tiempo y recursos.

Más información en:



B Sabadell

Banco Sabadell

· Web: negociointernacional.bancsabadell.com/

Con más de 135 años de historia, Banco Sabadell es la cuarta entidad financiera de España. Actualmente, el banco supera los 224.000 millones de euros en activos y cuenta con la confianza de 12 millones de clientes.

En la última década, ha protagonizado una etapa histórica de crecimiento, poniendo de manifiesto su fortaleza durante la crisis y reestructuración del sistema financiero español y en su expansión internacional con la entrada en México, Perú, Colombia y Reino Unido.

Banco Sabadell es pionero en el establecimiento de unidades y oficinas especializadas para extranjeros no residentes en España, ya se trate de clientes expatriados o de clientes de turismo residencial.

“Contamos con una gran experiencia en operaciones internacionales. ¿A dónde quieres ir?”



Sabadell Negocio Internacional
Negocio Internacional / Sabadell Negocio Internacional

Contamos con gran experiencia en operaciones internacionales. ¿A dónde quiere ir?

Bankia

Bankia

- **Dirección:** Paseo de la Castellana, 189
(Sede operativa)
- **C.P:** 28046 Madrid
- **Dirección:** C/ Pintor Sorolla, 8 (Sede social)
- **C.P:** 46002 Valencia
- **Teléfono:** 902 246 810
- **Web:** www.bankia.com
- **Facebook:** www.facebook.com/bankia.es
- **Twitter:** @bankia
- **Youtube:** www.youtube.com/bancobankia

Bankia es un grupo financiero de ámbito nacional con una destacada posición en crédito y en recursos de clientes. Centra su actividad en la banca universal y cuenta con ocho millones de clientes y unos activos de más de 205.000 millones de euros.

El negocio de pymes y autónomos es estratégico para **Bankia**, que quiere convertirse en la entidad de referencia para las empresas. Para ello, cuenta con un programa con el que potenciar la atención y la financiación a pymes y autónomos, con productos especializados para empresas y gestores que les asesoren en sus necesidades, con especial atención a la operativa internacional.

Bankia cuenta con una estrategia que permite a las empresas ahorrarse las comisiones de sus operaciones bancarias habituales, como las de mantenimiento de todas sus cuentas, las de las tarjetas de crédito y débito, las de ingreso de cheques o pagarés o las de las transferencias solo con cumplir unas mínimas condiciones. Además, Bankia se ha posicionado como referencia en el mundo de los medios de pago, siendo la única entidad que ofrece todos los medios disponibles en el mercado.

Además, en su propósito de ayudar a las empresas a incrementar su negocio, la entidad ha lanzado '**Soluciona Empresas**', una plataforma online completamente gratuita, que incluye un paquete de herramientas digitales pensadas para ayudar a las empresas españolas en la toma de decisiones de su día a día, sean o no clientes de la entidad. El objetivo de este servicio es contribuir a que las empresas puedan vender más, gestionen mejor sus riesgos y obtengan los recursos necesarios para crecer mediante las herramientas que ofrece esta plataforma.



Cezane

- **Dirección:** C/ Manuel Tovar 42, 2ª Planta.
- **C.P.:** 20034, Madrid
- **Contacto:** José Manuel Villaseñor,
Partner Director
- **Email:** josem.villasenor@cezannehr.com
- **Teléfonos:** +34 918 260 265
+34 664 320 01
- **Web:** www.cezannehr.com/es
- **Email:** info.espana@cezannehr.com
- **Facebook:** www.facebook.com/CezanneHR
cezanne-hr-españa@CezanneHR

Cezanne HR, un software nacido para volar

Diseñado para organizaciones nacionales e internacionales, **Cezanne HR** es un software moderno, configurable y en continuo crecimiento que combina una amplia funcionalidad para la gestión de recursos humanos con las ventajas de las últimas tecnologías en la nube. Elegir **Cezanne HR**, implica obtener los beneficios de una solución de recursos humanos segura, escalable y rentable que es fácil de administrar, que cuenta con la confianza de cientos de empresas de todo el mundo y que se actualiza periódicamente

Cezanne HR pone el foco en el desarrollo de su solución software en la Nube, innovadora, escalable, flexible y rentable. Rápida de implementar y fácil de usar, **Cezanne HR** combina las ventajas del bajo coste y la rápida implementación de las soluciones de gestión de recursos humanos en la Nube, con una funcionalidad integral de gestión de las personas, formación, ausencias y desempeño, así como otras funcionalidades sociales de recursos humanos que permiten a los empleados trabajar juntos de manera más dinámica y productiva.

Hablamos de una solución modular compuesta por los siguientes elementos: Gestión de personas Performance, Evaluación del Desempeño, Selección, Onboarding y Vida Laboral, Gestión de Ausencias, Gestión del Tiempo, Sucesión y Carrera, Notas de gastos e Integraciones.

Tecnología y servicios facilitadores

Gracias a un diseño inteligente y al apoyo de un equipo de expertos, podrá utilizar su nuevo sistema de recursos humanos en muy poco tiempo. El cuadro técnico de **Cezanne HR** está siempre disponible para ayudarle con la carga de datos, proporcionarle asesoramiento sobre la

configuración, habilitarla en su propio sistema de recursos humanos y acompañarle en todo el proceso. Pero, además, hay otras muchas cualidades que hacen de este, un sistema de gestión de personas flexible, innovador y eficiente:

Construido sobre la nube para aprovechar la escalabilidad, el rendimiento y la seguridad de una solución Cloud nativa; **Diseño responsive** para que se pueda utilizar desde un PC, Mac, portátil, Tablet o smartphone a través de cualquier navegador; **Autoservicio seguro** para conectar toda la fuerza laboral, esté donde esté, y ahorrar tiempo; **Workflows dinámicos** para asegurar que los procesos se sigan moviendo sin problemas a través de sus ciclos de aprobación; **Notificaciones y alertas** para ayudar a que todos estén al tanto de las actividades clave; **Informes centralizados** para beneficiarse de una única fuente de datos y genera informes más rápidos y completos; **Herramientas de configuración** para personalizar el sistema y que se ajuste a los procesos y a forma de trabajar de cada organización; **Seguridad basada en roles** para garantizar que los empleados y managers solo vean la información para la que están autorizados; **Capacidades internacionales** con traducciones a diferentes idiomas y mucho más.

La tecnología que defiende **Cezanne HR** se apoya en el desarrollo e implementación de soluciones online, que permiten un despliegue rápido en la Nube y que fundamentan su éxito en nuevos modelos de explotación como el pago por uso. Es decir, si una empresa es capaz de ajustar el coste que representa la tecnología que usa al consumo que hace de la misma obtendrá un 100% de rentabilidad en poco tiempo, será capaz de automatizar procesos estratégicos que antes llevaba a cabo de forma manual y fundamentará la toma de decisiones sobre información inteligente y consolidada.

¡CON LA PAQUETERÍA URGENTE DE CORREOS EXPRESS, TU NEGOCIO ONLINE NO TIENE LÍMITES!



Con **Correos Express** tendrás las mejores **Soluciones de Paquetería Urgente** del mercado, acordes a las necesidades de tu servicio y volúmenes de envíos, ayudándote así a conseguir una tienda online más eficiente.

PARA TI



NO ESPERES A COBRAR

Te ingresamos, en un plazo reducido, el importe de los pagos contra reembolso.



PIENSA EN GLOBAL

Con Correos Express puedes entregar tus envíos en cualquier lugar del mundo.



CONECTA Y DESPREOCÚPATE

Para tu comodidad, Correos Express se integra con las principales plataformas logísticas de e-commerce.



COMMERCE Y otros...

PARA TUS CLIENTES



AHÓRRALES ESPERAS CON LA ENTREGA FLEXIBLE

Ahora tu cliente destinatario ya puede elegir cuando recibir sus compras si la franja horaria propuesta no le conviene.

NOVEDAD



REGÁLALES TRANQUILIDAD

Avisamos a tus clientes del estado de su envío, vía SMS.



ENTREGA CUANTO ANTES

Porque hay cosas que no pueden esperar, entregamos tu pedido en sábado.



HAZLES LA VIDA FÁCIL

Con este nuevo servicio de Entrega en Oficina de Correos a primera hora del día siguiente, ponemos a disposición de tu cliente más de 2,300 oficinas de Correos.

NOVEDAD



MINIMIZA LAS INCIDENCIAS

Localización inmediata del destinatario, en caso de ausencia.



ELIMINA INCERTIDUMBRE

Si no están en casa, contactamos con ellos para una segunda entrega. Gestión proactiva de incidencias.

Y mucho más... ¡infórmate!

correosexpress.com

Correos
Express



Crédito y Caución es la marca líder del seguro de crédito interior y a la exportación en España desde su fundación, en 1929. Con una cuota de mercado del 51%, lleva casi 90 años contribuyendo al crecimiento de las empresas, protegiéndolas de los riesgos de impago asociados a sus ventas a crédito de bienes y servicios.

La marca **Crédito y Caución** está presente en España, Portugal y Brasil. En el resto del mundo operamos como Atradius. Con una cuota mundial de mercado del 24%, somos un operador global del seguro de crédito presente en más de 50 países. Nuestra actividad consolida dentro del Grupo Catalana Occidente.

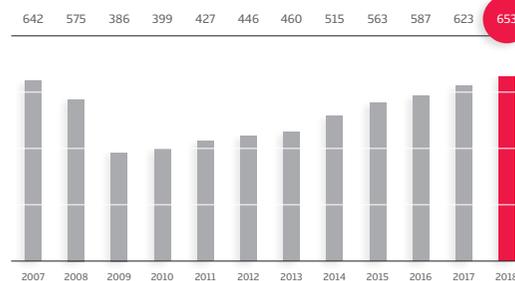
Crédito y Caución

- Dirección: Paseo de la Castellana, 4.
Madrid
- Teléfono: 91 432 63 00
- Web: 91 432 65 10
- Email: ferias@creditoycaucion.es
- Web: www.creditoycaucion.com
- Facebook: facebook.com/creditoycaucion
- Twitter: @creditoycaucion

Líneas de crédito comercial

La exportación nos merece mucho crédito. El seguro de crédito está jugando un papel crucial en esta crisis para reactivar el comercio, ayudando a rediseñar las carteras de clientes de miles de empresas. Analizamos 10.000 operaciones diarias y cubrimos más de medio billón de euros en líneas de crédito comercial.

En miles de millones de euros



Países

En millones de euros



Sectores

En millones de euros



653.404
millones de euros en
crédito comercial

Liderazgo

Cobertura

Crecimiento

Confianza
significa
Vitalidad

=exact

Exact

- **Teléfono:** +34 91 230 9632
- **Email:** marketing.es@exact.com
- **Web:** www.exact.com/es

Exact fundada en 1984 es uno de los proveedores de software de gestión más reconocidos a nivel mundial. Hoy en día más de 400.000 empresas en 125 países confían en las soluciones de **Exact**. Actualmente tenemos más de 1.400 empleados y presencia directa en 14 países.

Nos apasiona la innovación tecnológica y el modo en que las últimas novedades se transforman en soluciones escalables y asequibles que facilitan a nuestros clientes, actuales y futuros alcanzar sus metas.

Exact ofrece soluciones integradas para cubrir los procesos de negocio de cualquier organización, tales como **procesos financieros, CRM, RR.HH. o Proyectos**, entre otras.

Todo en una única solución que incorpora las últimas **tecnologías, incluyendo** herramientas analíticas, colaborativas y aplicaciones móviles. Se pueden realizar en su propio servidor o en la nube privada.

Nuestro software estándar permite una implementación y un ROI rápidos y resulta la opción elegida por numerosas empresas que han decidido apostar por la transformación digital, crear valor y diferenciarse de la competencia.



fit learning

Fit Learning

· Dirección:	Avenida Zugazarte 32, Edificio BISCAYTIK
· C.P:	48930 – Getxo (Bizkaia)
· Contacto (1):	Guillermo Gredilla (Bilbao)
· Contacto (2):	Cary Méndez (Madrid)
· Teléfono:	+34 605 606 316
· Email:	fitls@fitls.com
· Web:	www.fitls.com
· LinkedIn:	www.linkedin.com/company/fitls/
· Twitter:	www.twitter.com/fitlearnings
· Vimeo:	vimeo.com/showcase/5949024

FIT Learning lo integramos **un grupo de profesionales** de la formación, el marketing, los negocios, la tecnología y el diseño **que disfrutamos buscando tendencias**, construyendo nuevos modelos tecnológicos para el desarrollo del talento **y creando los mejores contenidos digitales para la formación**. <https://vimeo.com/showcase/5949024/video/331995156>

Nuestra misión es proveer a nuestros clientes y al mercado de las últimas tecnologías, liderando el área eLearning. Queremos ser el socio preferente de nuestros clientes en todas las áreas estratégicas, tácticas y operativas, cubriendo la eficiencia, la formación, la integración de sistemas y el desarrollo del talento.

Software y servicios integrales para la formación, que ponga el control en manos de la gente. Esto es en lo que creemos. Y lo llamamos **SmartMobile®**.

SmartMobile®

SmartMobile® es una plataforma de eLearning que actualmente cuenta con **tres grandes módulos** de aplicación que pueden instalarse individualmente y por separado, pero que funcionan totalmente integrados (<https://vimeo.com/showcase/5949024>).

La plataforma SmartMobile® es una aplicación **multi idioma y multidispositivo**, que permite al alumno gestionar su tiempo y aprender a cualquier hora y, desde cualquier sitio, gracias a la posibilidad de acceder a los contenidos desde el móvil.

SmartMobile® integra en un mismo entorno **videos, juegos** para afianzar conocimientos, plantear **foros de debate** o compartir conocimientos e impresiones mediante **chats** y profundizar en los temas planteados, gracias a la posibilidad de acceder a **documentos** relacionados.

Además, ofrece **un nuevo canal de comunicación** que

permite la comunicación de forma efectiva con los empleados midiendo el impacto de los mensajes.

“Si no te gusta la Plataforma, no hagas el curso”
En FIT mantenemos que: **“si no te gusta la Plataforma, no hagas el curso”**, por lo que intentamos **eliminar las barreras** a la hora de entrar en la Aplicación, con un nivel de sofisticación elevado (con **reconocimiento facial**) o de la forma más simple, enviándole al usuario que ha olvidado su contraseña una url para que acceda en un **mail** o un **sms** (<https://vimeo.com/showcase/5949024>).

Producción Audiovisual: Otro valor añadido

Adquirir una aplicación “vacía” y tener dificultades, sobre todo una **Pyme**, para incorporar **contenidos interesantes** de catálogo o tener la oportunidad de **desarrollar algunos videos a medida**, hasta ahora era sólo patrimonio de las grandes empresas.

Por eso en FIT nos hemos propuesto **producir videos de alta calidad a precios competitivos**, aliándonos con los mejores expertos de cualquier materia y compartiendo la propiedad intelectual de los mismos, **para poder difundir el conocimiento**.

En **FIT Learning diseñamos contenidos inteligentes**, impulsando la digitalización de la formación, para obtener las mejores experiencias de aprendizaje. **Nuestros contenidos digitales**, para profesionales y empresas, van, desde los videos interactivos de última generación, **hasta el formato SCORM tradicional**, en formato licencia y 100% bonificable.

Y si el cliente cuenta con su propia plataforma corporativa, **podemos diseñar a medida contenidos digitales** basados en un enfoque audiovisual avanzado, **gracias a los desarrollos de nuestra propia productora de video** y a la creatividad de nuestros diseñadores, para proporcionarle los materiales en el formato más adecuado.

INFORMA




Informa

- **Dirección:** Avda. Industria, 32
- **C.P.:** 28108 Alcobendas
- **Teléfono:** 902 176 076
- **Fax:** 91 661 90 60
- **Email:** clientes@informa.es
- **Web:** informa.es
- **Facebook:** facebook.com/InformaDB
- **Twitter:** [@informa](https://twitter.com/informa)

INFORMA D&B: La Información necesaria para Decidir con Confianza

INFORMA D&B es la compañía líder en el suministro de **Información Comercial, Financiera, Sectorial y de Marketing**, con una facturación consolidada de 90,5 millones de € en 2018.

Creada en 1992 por CESCE con el objetivo de establecer en España un Centro Servidor de Información de Empresas, en la actualidad cuenta con una Base de Datos nacional con 6,8 millones de agentes económicos censados y, como miembro de la **D&B Worldwide Network**, ofrece acceso a la información on-line de 300 millones de empresas de todo el mundo.

INFORMA D&B cuenta con una plantilla de más de 350 personas, tiene su sede social en Madrid y cuenta con delegaciones en 20 ciudades españolas.

INFORMA D&B es parte de CESCE, que es el grupo de referencia en la gestión integral del riesgo, contando con más de 1.600 empleados que dan servicio a más de 140.000 clientes, con una facturación superior a los 420 millones de euros.

Por todo esto, 3 millones de usuarios a través de sus tres marcas, **Informa, einforma y DBK**, el 89 % de las empresas del Ibex 35 y más del 95 % de las entidades financieras confían en INFORMA para tomar sus decisiones de riesgo.



La solución del líder, nuestros **INFORMAS**



Soluciones para la gestión del **RIESGO FINANCIERO**



Una **SOLUCIÓN** para cada necesidad de **MARKETING**



Productos específicos de **COMPLIANCE**


ITI INVESTIGATE
TO INNOVATE

ITI

ITI es un Centro Tecnológico especializado en la Investigación, Desarrollo e Innovación en Tecnologías de la Información y las Comunicaciones (TIC).

Su actividad se centra en la generación e integración de conocimiento avanzado que permita adelantarse a las necesidades y problemáticas de las empresas y de la industria en general, fomentando la innovación tecnológica. El resultado son desarrollos, productos y servicios tecnológicos innovadores, orientados a mejorar la competitividad industrial y a fomentar una sociedad más inteligente y sostenible.

Desde 1994 apoya a las empresas en su camino a la innovación a través de la mejora continua, la transparencia, la cooperación, la excelencia, el compromiso y la responsabilidad.

HABILITADORES DIGITALES ESTRATÉGICOS I + D DE APLICACIÓN A LAS EMPRESAS

- **SISTEMAS DE OPTIMIZACIÓN INTELIGENTES**

Soluciones optimizadas a problemas reales

- **INTELIGENCIA ARTIFICIAL, GEMELOS DIGITALES**

Máquinas que aprenden

- **SISTEMAS DISTRBUIDOS, CLOUD COMPUTING, BLOC-KCHAIN**

Servicios y protocolos escalables

- **BIG DATA**

El valor de los datos

- **INTERNET DE LAS COSAS**

Un mundo conectado

- **SISTEMAS CIBERFÍSICOS**

Controlando el Mundo Real

TECNOLOGÍA TRANSFERIBLE A LA SOCIEDAD

Desarrollan una I+D+I aplicada, dando respuesta a las necesidades de las empresas, mediante la prestación de servicios tecnológicos avanzados, la ejecución de proyectos de I+D+I bajo contrato basados en habilitadores digitales estratégicos, la realización de programas de formación y la difusión de los últimos avances y tendencias en el ámbito TIC.

INVESTIGATE TO INNOVATE

- **Departamento de I+D+I de las empresas**

Colaborando estrechamente con las empresas tecnológicas, apoyando a su equipo de I+D+I, completándolo en aquellas áreas donde no pueden llegar.

- **Socio Tecnológico de las empresas**

Caminando al lado de las empresas que necesitan el apoyo de un centro tecnológico en sus procesos de innovación, ofreciéndoles servicios y soluciones avanzadas e innovadoras.

- **SERVICIOS AVANZADOS – DE LA MANO DE LAS EMPRESAS**

Servicios Tecnológicos basados en nuevas tecnologías y metodologías software, Calidad del Software, Big Data Analytics, Diagnósticos Avanzados de Digitalización, Vigilancia Tecnológica, Difusión...



JobTeaser

- Dirección: Calle Eloy Gonzalo, 27
- C.P.: 28010 Madrid
- Contacto: Ornella Rivain
- Teléfono: Tel: +34 932 71 60 95
- Email: recruiter@jobteaser.com
- Web: corporate.jobteaser.com/es/recruiters
- LinkedIn: linkedin.com/company/jobteaser/

JobTeaser es el líder europeo en la orientación y contratación de estudiantes y recién graduados

Sobre JobTeaser

JobTeaser conecta empresas y universidades, ofreciendo a la nueva generación el apoyo que necesita para enfrentarse al futuro con optimismo y dejar así su huella en el mundo.



Nuestra misión es preparar a las nuevas generaciones para que alcancen todo su potencial. Para cumplirla, hemos creado una **plataforma de búsqueda de prácticas y de empleo para estudiantes y recién graduados**, que sirve de punto de encuentro para empresas, universidades y estudiantes de toda Europa. Es el *Career Center* de JobTeaser, un software fácil de implementar que se integra directamente en la intranet de las universidades, con dos ejes de innovación:

- Mezclar la orientación y las oportunidades de prácticas y de empleo en la misma plataforma, dedicada a jóvenes talentos.
- La integración de nuestra plataforma en el corazón de las intranets de las universidades.

Nuestro *Career Center* se convierte en el portal oficial de empleo de nuestras 600 instituciones asociadas, lo que nos permite llegar a 2,5 millones de estudiantes y recién graduados en el mejor lugar, en el mejor momento y ayudándoles a desarrollarse profesionalmente gracias a una red de más de 70 000 empresas. Con 68 millones de euros recaudados desde 2015 y más de 250 colaboradores en la empresa, JobTeaser está presente actualmente en 19 países europeos.

Nuestras soluciones de captación del talento y de employer branding:

- **Captación del talento:** Difunde tus ofertas de prácticas y de primer empleo en un solo clic en toda nuestra red de intranets universitarias y llega a 2,5 millones de estudiantes y recién graduados.
- **Employer Branding:** Fortalece tu marca con tu página de empresa en JobTeaser y multiplica exponencialmente la visibilidad de tu empresa entre los estudiantes y recién graduados en más de 600 universidades.

Con JobTeaser, las empresas contratan más fácilmente: distribuyen sus ofertas y el contenido de employer branding directamente en las intranets de nuestras instituciones asociadas, en el mejor lugar (donde están los estudiantes) y en el mejor momento (cuando están buscando una práctica o un trabajo).

Nuestras red de partners cuenta con más de 600 universidades en toda Europa



KOMPASS

Your route to business worldwide

Kompass

• **Dirección:** C/ De la Explanada, 8 1ºB

• **C.P.:** 28040 Madrid

• **Teléfono:** +34 917 697 150

• **Fax:** +34 915 338 29

• **Web:** kompass.com

• **Email:** kompass_info@kompass.es

Kompass, su Ruta para el Desarrollo de Negocio Internacional

Porque hoy, identificar oportunidades de negocio nunca ha sido tan difícil, **Kompass** proporciona innovadores servicios de información B2B para alcanzar al target correcto, basándose en su experiencia en datos únicos en más de 60 países.

Expertos en Información Empresarial B2B a Nivel Global

Kompass España es una compañía fundada a principios de los años 60 y que forma parte de **Kompass** Internacional, una empresa francesa con más de 65 años de experiencia a sus espaldas como proveedor de Información empresarial B2B.

Kompass es la solución ideal para aquellas empresas que buscan abrir mercado tanto dentro como fuera de España, ya que su negocio actualmente se apoya en 3 actividades:

- Venta de información empresarial en un entorno B2B.
- Soluciones para ayudar a los departamentos de Ventas y Marketing a captar clientes potenciales e incrementar las oportunidades de negocio:

- **Realización de Campañas de Marketing online y directo** para generar leads de calidad a sus clientes.

- **EasyBusiness:** Herramienta de Prospección y Segmentación de Mercado

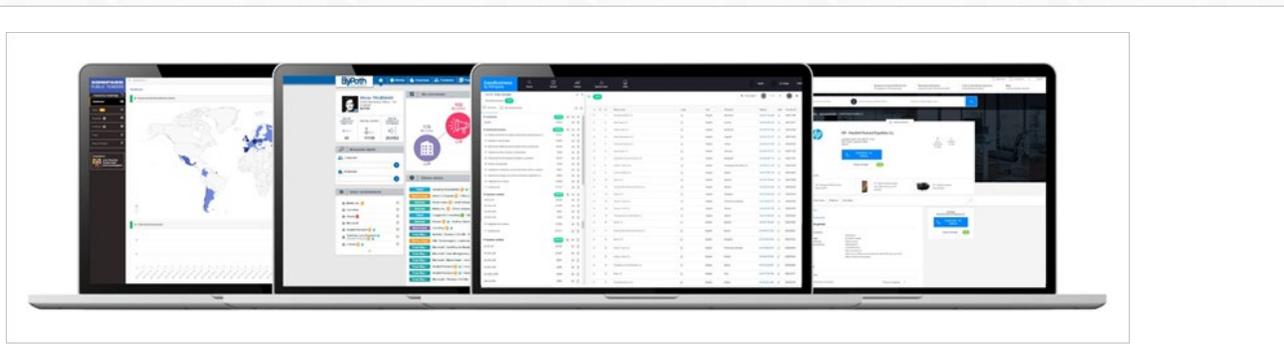
- **ByPath:** Nueva Solución de Inteligencia Comercial que permite ser lo más eficiente posible en cada una de las etapas del ciclo de ventas.

- **Visibilidad online** para promocionar empresas a través de sus portales y posicionarlas en buscadores.

- **Public Tender:** Acceso a las Licitaciones públicas a nivel Mundial.

- **DataLab:** Solución a medida para dar respuesta a las elevadas exigencias de las empresas en lo que respecta a la calidad de los datos ayudándoles a identificar y encontrar datos claves para la toma de decisiones.

Estos servicios han sido diseñados para cubrir las necesidades de todo tipo de empresa, tales como emprendedores, Start ups, pymes, asociaciones, organismos, grandes empresas, etc. siempre con el fin de ayudarles a impulsar el desarrollo de su negocio.



MarTech FORUM

Martech

¿Qué es MarTech Forum?

MarTech Forum es la primera y única guía sobre tecnologías para marketing (MarTech) dirigida a profesionales del marketing, ventas, IT y management de países hispanohablantes.

Nació en España en 2014, de la mano de un grupo de expertos en marketing y generación de negocio B2B, muy enfocados en el sector IT. La idea principal era poner en orden la ingente cantidad de recursos, herramientas y aplicaciones que hay en el mercado para mejorar el marketing y la productividad empresarial, la cual crece año tras año.

¿Qué ofrece MarTech Forum a sus usuarios?

El objetivo de MarTech Forum es compartir con los profesionales del sector los recursos tecnológicos existentes y necesarios para mejorar su marketing y su negocio. Para ello, han desarrollado un buscador de herramientas y aplicaciones dirigidas a facilitar su día a día, y desarrollan contenidos de valor, únicos y novedosos.

MarTech Forum es un entorno único y pionero sobre tecnología aplicada al marketing y al negocio, dirigido a CEOs, CMOs, CTOs, CIOs, profesionales y especialistas en marketing y ventas. En total, más de 90.000 profesionales conforman esta singular audiencia y reciben su newsletter quincenal. Además, cuentan con más de 340.000 visitas al año en su página web.

¿Qué ofrece MarTech Forum a los fabricantes de software para marketing?

MarTech Forum ayuda a los fabricantes de herramientas para marketing a entrar en los mercados de habla hispana, tanto al español como a los latinoamericanos, con una metodología propia, por la cual se analizan las necesidades estratégicas y de marketing del fabricante de manera conjunta, y se ejecutan una serie de tácticas modernas para llegar a estos mercados de una forma eficiente. Según las necesidades de los fabricantes, se llevan a cabo estrategias de:

- Posicionamiento de soluciones en los diferentes mercados hispanohablantes.
- Planes de contenidos para mercados hispanohablantes, teniendo en cuenta las grandes diferencias que existen entre cada uno.
- Estrategias de marketing integrales con diferentes opciones como consultorías, planes Marketing as a Service, tácticas de Account Based Marketing o estrategias de Marketing Automation.
- Desarrollo de canales de partners para ofrecer soluciones en los mercados hispanohablantes.



CASHFLOW Manager

Professional Answer

- Dirección: Edificio Treviño
C/ Julián Camarillo, 42.
Planta Baja
- Teléfono: 914 250 027
- Web: respuestaprofesional.com/

PROFESSIONAL ANSWER es una empresa española especializada en la automatización de los procesos bancarios y de Tesorería para pequeñas, medianas y grandes empresas.

En **PROFESSIONAL ANSWER** nos distingue la agilidad en el desarrollo de soluciones frente a la rigidez de otras soluciones del mercado. Permanecemos en continuo desarrollo, no solo adaptándonos a las variaciones del mercado, sino a las necesidades de todos y cada uno de nuestros clientes.

Todas las soluciones de **PROFESSIONAL ANSWER** tienen como base la innovación, la integración y la simplicidad y están encaminadas a optimizar cada una de las decisiones empresariales que ha de tomar un directivo en la empresa actual la excelencia y ventajas competitivas reales para su empresa.

SU SOLUCIÓN DE TESORERÍA AVANZADA

Desde **PROFESSIONAL ANSWER** ponemos a su disposición **CASHFLOW Manager**, la solución de Tesorería y Comunicaciones Bancarias potente, flexible y fiable con la que podrá integrar toda la operativa bancaria de su empresa ayudando a mejorar la productividad de su Departamento Financiero, recortando enormemente los procesos manuales. Así mismo, hemos conseguido la integración con los principales ERPs del mercado para que su implantación en las empresas sea rápida y sencilla.

CASHFLOW Manager | Estructura completamente modular

Su configuración modular permite una implantación que se adecua 100% a los objetivos de su empresa. Con **Cash-Flow Manager** podrá obtener fielmente y en el momento oportuno la posición de tesorería para poder tomar las decisiones de inversión y/o financiación con las mejores garantías y el menor coste financiero posible.



EL VALOR DE LA CONFIANZA

En la actualidad **más de 1.000 empresas y organizaciones en 20 países** confían en **CASHFLOW Manager** para optimizar la gestión de su Tesorería y de sus comunicaciones bancarias, entre ellas: **BULTACO, BIMBA Y LOLA, GRUPO DOMINGO ALONSO, DECIMAS, FRITTA, GUZMÁN GLOBAL, GRUPO PUENTES, ENUSA, SP BERNER.**

PROFESSIONAL ANSWER ha acompañado a grandes empresas españolas en su expansión internacional. Por ello contamos con delegaciones en México, Colombia, Guatemala y El Salvador y hemos firmado acuerdos de distribución en países como Argentina, Chile, Ecuador, República Dominicana y Venezuela.

sage

Sage

- **Dirección:** Moraleja Building One Avenida Europa, 19 – planta 1
- **C.P.:** 28108 - Madrid
- **Teléfono:** 900 87 80 60
- **Email:** info.empresa.es@sage.com
- **Web:** <https://www.sage.com/es-es/>
- **Facebook:** [facebook.com/SageSpain](https://www.facebook.com/SageSpain)
- **Twitter:** @SageSpain



Sage. Crea tu futuro

Acerca de Sage

Sage potencia el éxito de las empresas y sus comunidades en todo el mundo gracias al uso de tecnología inteligente y a la creatividad de nuestros empleados. Aportamos Energía y experiencia para inspirar a nuestros clientes con el objetivo de que cumplan sus sueños. Sage es una empresa que cotiza en el FTSE 100, tiene 13 000 empleados en 23 países y trabaja con una próspera comunidad de emprendedores, propietarios de empresas, comerciantes, contables, partners y desarrolladores que impulsan la economía global.

En nuestro día a día, apoyamos y hacemos posible el éxito de personas emprendedoras de todo el mundo. De aquellos que miran más allá, que aspiran a llegar más alto y que trabajan duro. Son las personas que aceleran la economía mundial e impulsan el progreso en todo el mundo. Ayudamos a las personas emprendedoras de hoy con una nueva generación de soluciones pensadas para cubrir toda la gestión del negocio, desde las finanzas hasta los recursos humanos con actualizaciones constantes de las novedades legales que puedan afectar tu empresa.

Nuestra tecnología social y móvil proporciona datos en tiempo real para que puedas tomar decisiones rápidas y fundadas en cualquier momento y desde cualquier lugar del mundo. Apoyamos a las personas emprendedoras en todas las etapas del negocio proporcionándoles variedad de soluciones y servicios, soporte de expertos, experiencia e innovación. Entendemos tus necesidades y, por eso, te ofrecemos consejos y asistencia de máxima calidad cuando más lo necesites.

Nuestras soluciones abarcan todas las áreas de tu empresa, con independencia del sector al que pertenezcas; da igual cuál sea el tamaño de tu negocio: simplifica la gestión de tu empresa, en Sage tenemos una solución para ti. Soluciones de contabilidad, ventas y facturación, gestión bancaria, producción y proyectos mucho más rápidas y potentes que los sistemas ERP tradicionales.

Acerca de Sage XRT

Sage XRT te permite una gestión inteligente, integrada y modular de la cadena de valor financiero e incorpora tres soluciones: Sage XRT Treasury, Sage XRT Business Exchange y Sage XRT Online Banking. Son soluciones que te ayudan a gestionar la información de cash-flow, optimizar los procesos empresariales clave y automatizar la comunicación con bancos.

Sage XRT es utilizada en más de 6000 organizaciones en todo el mundo y responsable de más de 10 000 millones de euros en transacciones diariamente, Sage XRT proporciona información instantánea y actualizada sobre la situación de liquidez, te ayuda a optimizar la gestión del capital circulante y reduce los costes de procesamiento de transacciones. Es una solución versátil que puede alojarse en tus oficinas o en la nube. Consulta la liquidez de la empresa en tiempo real y el resto de recursos financieros. Para obtener más información sobre cómo Sage puede ayudar a tu empresa, ponte en contacto con nosotros: 900 878 876 · info.mm.es@sage.com



Sodexo

- **Dirección:** Calle Vía de los Poblados 3.
Edificio 3. Planta 2
- **Teléfono:** 900 800 777
- **Web:** www.sodexo.es
- **Linkedin:** Sodexo España
Servicios de Beneficios e Incentivos
- **Twitter:** @SodexoBI

Sobre Nosotros

Líderes mundiales en servicios de calidad de vida. Estamos comprometidos a mejorar la calidad de vida de todas las personas. Ayudar a nuestros clientes a sacar lo mejor de sus empleados es la base de todo lo que hacemos.

Nuestra cultura y valores

- Espíritu de servicio, progreso y equipo
- Respeto a las personas e igualdad de oportunidades
- Transparencia y lealtad
- Innovación e integridad

Nuestros servicios:

- **Restaurante Pass:** La solución que ayuda a los empleados al pago de su menú diario, con importantes ventajas fiscales. Disponible en Tarjeta Chip & Pin y tecnología Contactless, o Cheque.
- **Guardería Pass:** La solución, exenta de IRPF, para los empleados con hijos menores de 3 años que permite el pago de su escuela infantil.
- **Transporte Pass:** La solución que ayuda en los desplazamientos diarios en transporte público colectivo de los empleados. Disponible en Tarjeta Chip & Pin y tecnología Contactless
- **Andjoy:** La solución dedicada al wellness y deporte que, mediante un pase único, permite a los empleados acceder a más de 2.000 gimnasios y a una amplia variedad de actividades*.



Más de 50 años de experiencia



20,4 billones de euros en ingresos consolidados



Presentes en 72 países



93,8% de clientes fidelizados



470.000 empleados a nivel mundial

Sodexo Responsabilidad Social Corporativa

MEMBER OF
Dow Jones Sustainability Indices
In Collaboration with RobecoSAM

ROBECOSAM
Sustainability Award
Gold Class 2018

FTSE4Good

Sodexo reconocimiento internacional

FORTUNE
WORLD'S MOST
ADMIRED
COMPANIES

2018
TOP
50
WORLDWIDE
EMPLOYERS

WORLDWIDE
LEADER

EURONEXT
vigeoiris

CDP
WORLDWIDE LEADER

Vaughan

Vaugan

- **Dirección:** C/ Orense 69,
- **C.P.:** Madrid. Juncal Sainz de Vicuña
- **Teléfono:** 91 748 59 60
- **Fax:** 91 445 8782
- **Email:** juncal.sainz@grupovaughan.com
- **Web:** <https://grupovaughan.com>

Tu profesor Vaughan en tu empresa

Método Vaughan

Aprendizaje práctico y eminentemente oral: prioriza la comprensión y la expresión oral mediante clases muy interactivas.

Las estructuras y conceptos gramaticales se aprenden con **repeticiones continuas** hasta automatizarse e interiorizarlas de forma natural, de la misma forma que los niños comienzan a hablar.

Motivación: Todos los cursos y materiales están orientados a alcanzar el máximo grado de motivación del alumno.

Exige **esfuerzo y compromiso por parte del alumno**, tanto en cada clase como fuera de ella, ya que en Vaughan no se cree en fórmulas mágicas. Para aprender un idioma se requiere dedicación y trabajo.

Cursos corporativos

In-Company classes: Se trata de la base de cualquier plan de formación. En función de las necesidades de la empresa, se pone a su disposición un equipo formativo de profesores que prácticamente "pasa a formar parte de la empresa", adaptándose al plan diario de formación previsto. Se pueden realizar las clases en sus instalaciones o en las nuestras, así como por videoconferencia.

Online y Telefónicas: Complementos perfectos de las clases presenciales. Nuestro curso online Vaughan Classroom se divide en 3 niveles cada uno, con 50 lecciones y hasta 150 horas lectivas. Nuestras clases telefónicas se realizan en sesiones de 25 minutos con más de 150 temas a elegir.

Business Skills: Seminarios de **inglés de negocios** que reúnen aspectos y habilidades necesarios para perfeccionar su capacidad de comunicación en inglés en el ámbito laboral.

Intensivo Residencial: Combina el aprendizaje de gramática, vocabulario y exposiciones públicas con inglés conversacional. Los alumnos convivirán con un profesor en un hotel. **Cinco días o fin de semana.**

Extranjero: Inmersiones en culturas y países anglo parlantes, en centros de calidad, con profesores titulados y con experiencia. Mediante jornadas estructuradas, se plantean retos concretos cuyo fin es el **máximo rendimiento del idioma**, desarrollar la precisión oral y escrita del inglés y superar inhibiciones.

VaughanTown: Inmersión total. Más de **80 horas en 6 días de inglés** conversacional **sin salir de España**. Multiplicarán por dos la comprensión auditiva.

DayTown: Una versión degustación de un día de VaughanTown

Executive Máster en Inglés Profesional: Nuestro producto estrella **más exigente**, es el curso definitivo para aquellas personas que necesitan mejorar su nivel de inglés sí o sí por motivos profesionales. Se realizarán más de 520 horas de contacto que incluyen presentaciones en público, trabajos en equipo y una estancia en VaughanTown.



Villarroel & Hunter

- **Dirección:** Plaza de la Independencia, nº9 b
- **C.P.:** 28001, Madrid
- **Teléfono:** 91 360 47 00
- **Web:** www.villarroel-hunter.com
- **Email:** contact@villarroel-hunter.com
- **Contacto:** María Gonzalez

Quiénes Somos

Somos una consultora con más de 15 años de experiencia asesorando a empresas y candidatos en sus procesos de selección.

Qué Hacemos

Creemos que para tener éxito cómo profesional hay que promover procesos de autoconocimiento personal, como base para afrontar cambios y nuevos retos. Concernos mejor, apoyarnos en nuestras fortalezas a la vez de trabajar en nuestras áreas de mejora.

Esto aplica de igual manera a las organizaciones.

Aconsejamos, antes de emprender cualquier cambio profundizar en el autoconocimiento.

Las empresas tendrán mejores ratios de éxito en sus procesos de selección internos y externos, si son buenas conocedoras de su cultura y valores, y fomentan buenas prácticas de autoconocimiento entre sus empleados.

Aportamos experiencia en detectar y potenciar el talento interno, trabajando con herramientas que exploran el autoconocimiento de los equipos de trabajo e individuos que los forman.

En nuestra búsqueda de talento, partimos de que los mejores profesionales y candidatos son aquellos que se conocen bien a sí mismos: conociendo sus fortalezas vencerán sus resistencias. Asumirán los nuevos retos que se les plantean con mayor capacidad de resolver y crecer.



muy pymes

MuyPymes es una publicación digital que aborda noticias de actualidad sobre negocio, tecnología, tendencias y consejos prácticos de interés para directivos y empleados de pequeñas y medianas empresas, emprendedores, autónomos o startups.

Diez años después de su lanzamiento, **MuyPymes** es el medio de referencia para tratar temas como fiscalidad, legislación, marketing, recursos humanos, transformación digital, estrategias comerciales y nuevas formas de venta.

Muypymes

- Dirección: Calle Arturo Soria, 99.
- C.P: 28043 Madrid
- Teléfono: 91 413 65 49
- Email: muypymes@tpnet.es
- Web: www.muypymes.com
- Facebook: facebook.com/muypymes
- Twitter: twitter.com/MuyPymes
- LinkedIn: linkedin.com/groups/3693841/



250.000
Usuarios únicos



+ 25.000 *Usuarios registrados*



350.000
Páginas vistas



+ 38.000 *Seguidores en Twitter*



+ 27.500 *Seguidores en Facebook*



+ 1.000 *Seguidores en LinkedIn*





Content Marketing
Artículos patrocinados, partner zones, infografías, ebooks



Display
Superbanner, robapáginas, skin, interstitial...



Mailing
Newsletter editorial, exclusiva...



Generación de leads
Whitepapers, webinars...



Multimedia
Video entrevista, interactivo, motion graphics...



Eventos
Encuentros IT, debates, mesas redondas...



Say what you mean.

¿Quiénes **somos?**

Nuestra misión es ayudar a nuestros clientes a explotar el potencial de su marca en mercados internacionales.

Somos expertos en idiomas y cultura, y conocemos a fondo la relación entre el lenguaje y la identidad cultural, así como el impacto que tiene este vínculo en cómo se perciben las marcas, productos y servicios en diferentes mercados.

Sabemos que para tí es importante saber que estás conectando con tus clientes estén donde estén, y por eso te ayudamos a lo largo de todo el proyecto, comprendiendo tu visión creativa y tus conocimientos y cerrando de este modo la brecha entre lo que quieres comunicar y lo que perciben tus clientes.

¡Escríbenos y cuéntanos tu proyecto!

- hello@veracontent.com
- www.veracontent.com
- <https://www.linkedin.com/company/veracontent>

Traducción creativa

Traslada el impacto que tienes en tu mercado local al resto del mundo mediante un contenido adaptado por expertos.

Localización para redes sociales

Desarrolla una red de community managers locales para gestionar cada una de tus páginas internacionales incluyendo matices regionales.

¿Qué podemos hacer por ti?

Localización de contenido para marketing

Personaliza y adapta tu blog, newsletter y otros contenidos a cada mercado internacional, creando una red de fieles lectores locales.

Creación de contenido multilingüe

Cuenta tu historia en cualquier plataforma mediante redactores nativos especializados en negocios y lifestyle.



Agrupación Cloud Network

- **Contacto:** Ulises, 102. Bajo
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Email:** puerto.dp@agrupacioncloud.com
- **Web:** www.agrupacioncloud.com

¿Quiénes somos?

Agrupación española que une a las empresas que apuestan de forma clara por el Cloud Computing como el modelo de negocio a seguir en sus empresas bien como proveedores o como usuarios tecnológicos.

¿Cuál es nuestra Misión?

Ser el principal altavoz empresarial para la democratización de las tecnologías de la información. Proporcionamos a nuestros socios y miembros entornos de gran valor, diferenciadores e innovadores para impulsar su desarrollo empresarial.

¿Por qué Cloud Network?

Porque la tecnología es una variable que permite a las empresas ser más competitivas pero necesitan de dinamizadores que transmitan el conocimiento necesario para facilitar y ayudar a adoptar la tecnología más adecuada para la empresa.

Porque transmitimos conocimiento y apoyamos a las empresas en su evolución tecnológica como mecanismo de progreso en sus funciones empresariales.

¿Únete a Cloud Network?

Cómo ser Miembro

Los miembros de Cloud Network constituyen un exclusivo número de compañías, que apuestan por Cloud Computing como modelo de negocio capaces de ofrecer soluciones de valor a las necesidades empresariales de cualquier compañía. Si buscas un entorno para presentar tu oferta comercial y estar en permanente contacto con el mercado, tu sitio es Cloud Network. Llámanos e infórmate de las innumerables ventajas de ser miembro de Cloud Network

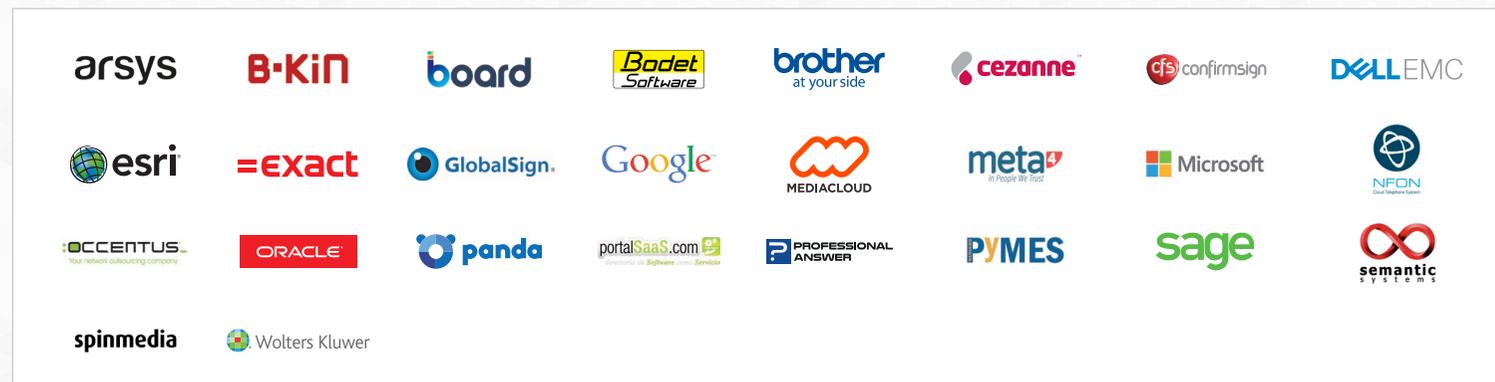
www.agrupacioncloud.com/miembros

Cómo ser Socio

Si quieres estar al día de las novedades del mundo del Cloud Computing, recibir asesoramiento sobre productos Cloud, asistir a eventos exclusivos y acceder a un sinfín de oportunidades, hazte socio de forma gratuita. Te sorprenderá todo lo que descubrirás.

www.agrupacioncloud.com/socios

Únete a Cloud Network ¡Súbete a la nube!



ecommercenews

CyberSecurity
news

BigData
magazine

eCommerce news

Cybersecurity

BigData

Ecommerce News es un nuevo medio de comunicación creado por Media Consulting y Asesoría S.L. para cubrir una necesidad informativa de un sector en auge en nuestro país: el comercio electrónico.

Ecommerce News nace con una apuesta seria de información, apostando por la calidad en sus contenidos y con carácter multimedia en cuanto a sus soportes. Por eso, podrás encontrar las últimas novedades del sector, noticias de actualidad, reportajes, entrevistas, columnas de opinión y videos en nuestros diferentes soportes:

- **Diario digital:** a través de www.ecommerce-news.es podrás encontrar toda la actualidad del sector a un solo click de distancia.
- **Magazine:** también desde nuestra propia web podrás acceder a leer la revista bimestral que edita Ecommerce News, donde profundizaremos en determinados aspectos del comercio electrónico de forma más pausada y amplia, con la colaboración y participación de las voces más relevantes del sector.
- **Canal de TV Ecommerce-News TV:** hemos creado un canal en Youtube para ofrecer a nuestros lectores/usuarios videoentrevistas con destacadas personalidades del sector y videoreportajes.
- **NewsLetter:** a través de nuestra web podrás solicitar el envío diario de una selección de las mejores noticias que vamos publicando en www.ecommerce-news.es
- **Redes Sociales:** Ecommerce News está presente en las principales Redes Sociales: Twitter, Facebook, Google+, Youtube, LinkedIn, etc., donde estaremos encantados de interactuar con nuestros lectores.

- **Ecommerce-News Radio:** hemos creado PodCast para hablar de temas de actualidad con profesionales del sector.
- **Eventos:** Realizamos eventos en diferentes puntos de España para promocionar el Ecommerce y el marketing digital. EcommBrunch, Ecommerce Tour, Mobile Commerce Congress, MarketPlace Summit, entre otros son nuestras marcas más reconocidas.

Formado por profesionales y dirigido al sector del comercio electrónico, también encontrarás noticias relacionadas con diferentes ámbitos con los que interactúa el eCommerce: marketing, redes sociales, logística, informática, aplicaciones, cloud computing... y un sin fin de categorías de mercados que prestan sus servicios al comercio electrónico; para que no te pierdas las últimas soluciones que aplicar en tu tienda virtual.



Esencia de Marketing

- **Dirección:** Plaza de los Mostenses, 13,
planta 3ª, oficina 37.
- **C.P.:** Madrid 28015
- **Contacto:** Mar Heras
- **Teléfono:** 677 83 88 41
- **Email:** info@esenciademarketing.es
- **Web:** esenciademarketing.es
- **Facebook:** facebook.com/Esenciademarketing
- **Twitter:** [@EsenciaMk](https://twitter.com/EsenciaMk)

Esencia de Marketing es una revista online de estrategia de marketing. Se trata de una publicación que nace mayo de 2017 y contempla el marketing en su más amplio sentido de la palabra, permitiendo a sus lectores tomar decisiones estratégicas adecuadas. En ella, colaboran profesionales del marketing, la comunicación, la dirección general y el mundo académico, que desean contribuir con su conocimiento a un mejor mundo empresarial.

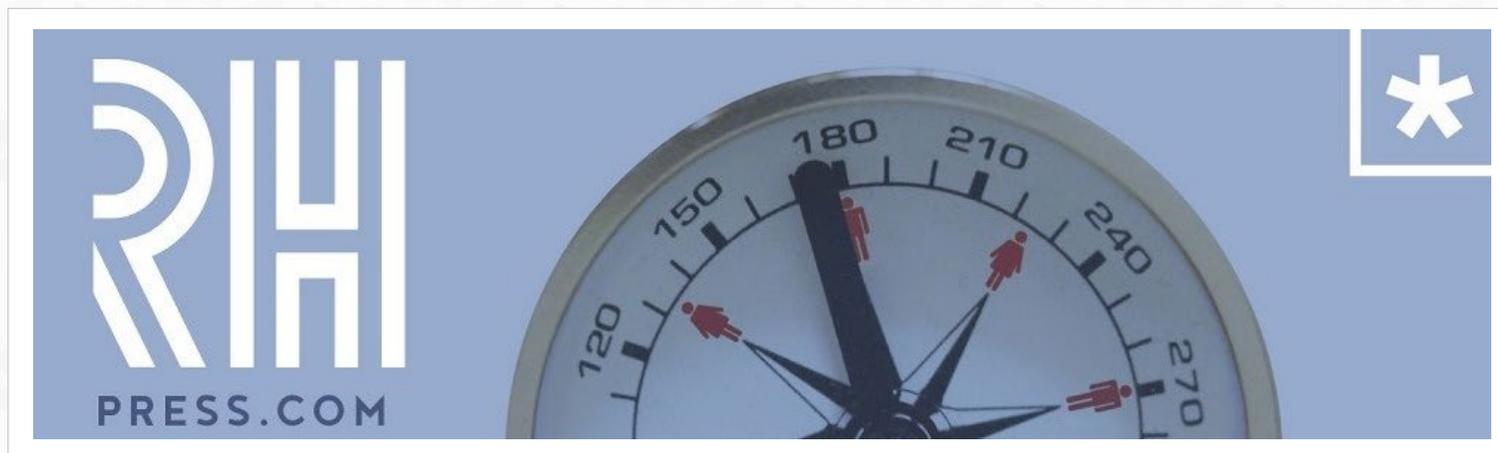
La plataforma idónea para los anunciantes

El perfil de sus visitantes por sector (anunciantes, empresas de servicios de marketing agencias de publicidad, comunicación y eventos, ...), así como por su cargo (CEO/ director general, director/responsable departamento, empleados con responsabilidad) la convierten en una plataforma ideal para que los anunciantes realicen sus campañas de patrocinios, content marketing y publicidad. ¡Contacta con nosotros que seguro tenemos una respuesta para ti!



Rh press.com

- **Web:** www.rrhhpress.com
- **Contacto:** Enrique Navarro
- **Email:** enavarro@rrhhpress.com
- **Twitter:** @RRHHpress
- **Linkedin:** es.linkedin.com/company/rrhh-press



Medio de comunicación online independiente especializado en Recursos Humanos y Management. Diez años informando sobre gestión de empresas y personas.

RRHHpress.com no se centra exclusivamente en un perfil de lector especializado en RRHH, sino que amplía su ámbito de información a personas ajenas a la función de Recursos Humanos, incluyendo presidentes, CEOs, directores generales, directores financieros, directores comerciales, directores de tecnología, directores de marketing, coaches, formadores, reclutadores, educadores, universitarios...

Información diaria sobre empleo, empresas, tecnología, gente, RSC, riesgos laborales, talento, tendencias, generaciones... Contenidos dirigidos a todo tipo de públicos, alejados de los tópicos y tecnicismos habituales en el campo de Recursos Humanos y ajenos a intereses comerciales de terceros.



Todo Startups

· **Dirección:** Paseo del General Martínez
Campos, 5

· **C.P.:** 28010 Madrid

· **Contacto:** Luis Miguel Belda

· **Teléfono:** 619 249 228

· **Email:** info@todostartups.com

· **Web:** ww.todostartups.com

· **Facebook:** facebook.com/todostartups/

· **Twitter:** @todostartups

TodoStartups nace como un Blog de Emprendedores, Startups y Negocios en Internet en junio de 2010 de la mano de Pablo Martínez, ingeniero técnico industrial. En 2013 Arturo de las Heras, presidente del Grupo Educativo CEF.- Centro de Estudios Financieros y Universidad a Distancia de Madrid, UDIMA, conoce de **TodoStartups** a través de LinkedIn, donde contacta con Pablo Martínez.

En noviembre de 2014 el portal pasa a ser propiedad de la institución educativa, cuya misión desde entonces es proveer a los emprendedores, en particular de índole tecnológica, de una plataforma periódica desde la que dar a conocer sus iniciativas innovadoras.

El fin último es la creación, tanto en España como en la América de habla hispana, de un ecosistema online ideal para startups, negocios, emprendedores e inversores, pero que, de modo transversal, penetre también en los territorios informativos de la creación, la innovación, la educación, la política, la economía o la investigación.

En sus páginas, **TodoStartups** cruza las noticias que escriben sus periodistas, presentes en los principales eventos del ecosistema, con la colaboración periódica de expertos en las materias de las que informa el portal, en una suerte de feliz simbiosis en pro del emprendimiento y el conocimiento de sus más destacados proyectos por parte de la sociedad civil. Los textos y entrevistas se complementan con la producción de las divisiones audiovisuales **TodoStartups TV**, en sus dos platós de Madrid y Collado-Villaba, y **TodoStartups Radio**.

En Redes Sociales, su presencia se cifra en 170.500 seguidores en Twitter; 12.267 en Facebook; 4.000 en LinkedIn, y 503 en Instagram.

Aceleramos

la transformación digital
acercando la tecnología
a las empresas

Miembros



Colaboradores

